

Zinzino
Compensation
Plan

Turinys

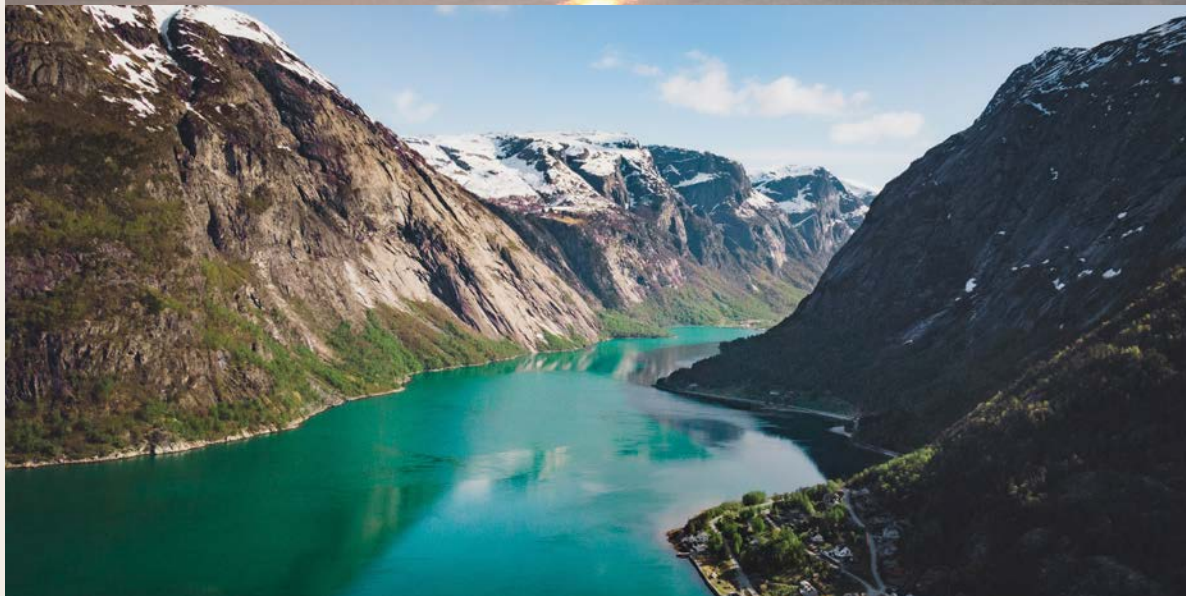
Pradėkite savo verslą	6
Planas „Fast Start“	20
Klientų karjeros planas	22
Partnerių karjeros planas	30
Skatinamosios kelionės	52
„Zinzino“ žodynelis	58

Šiame dokumente nurodytos pajamos nebūtinai atspindi realias pajamas, kurias „Zinzino“ Partneris gali uždirbti ar uždirbs dalyvaujdamas „Zinzino“ Komisinių plane. Tokie pavyzdžiai nėra realaus uždarbio ar pelno garantija ar prognozė. Bet kokia pajamų garantijos reprezentacija yra klaidinga. Sėkmė darbe su „Zinzino“ lemia tik sėkmingos pastangos parduoti, sunkus darbas, kruopštumas ir lyderystė. Jūsų sėkmė priklausys nuo to, kaip efektyviai panaudosite šias savybes.

„Zinzino“ nėra atsakinga už spausdinimo ar lingvistines klaidas. Mes pasilikame teisę bet kuriuo metu peržiūrėti ir patikslinti šį dokumentą. Netinkamo šio dokumento vertimo atveju vadovaujames originalia dokumento versija anglų kalba, kuri aktuali visiems nepriklausomiems „Zinzino“ partneriams.

„Zinzino“ Komisinių planas 2024-11-01 0001



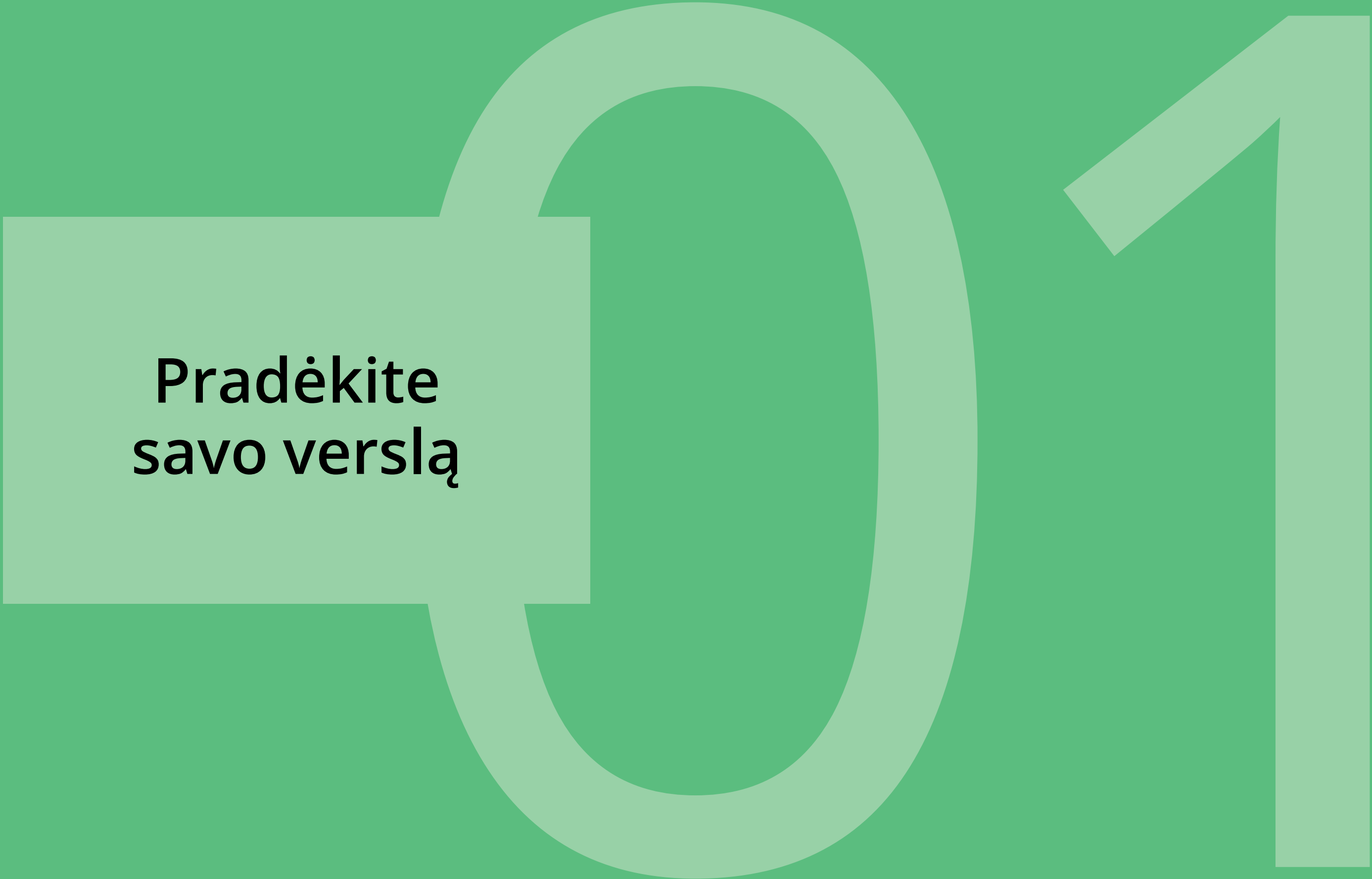


„Esame moksliniai tyrimai pagrįstos individualizuotos mitybos pradininkai. Esame iš ten, kur matosi šiaurės pašvaistė ir kur naktį šviečia saulė, iš giliausių fiordų ir stačiausių kalnų šalies.“

*„Zinzino“ reiškia kažką mažą,
tačiau didelės vertės.*

*Jūs mums esate be galo vertingi.
Štai kodėl ėmėmės šios misijos –
visuose mumyse atskleisti tai, kas geriausia.*

Inspire Change in Life

A large, light green graphic of the number '101' is centered on the page. The '1' is a simple vertical bar. The '0' is a thick, rounded ring. The second '1' is a vertical bar with a diagonal cut at the top right. The text 'Pradėkite savo verslą' is placed inside the left vertical bar of the '101' graphic.

**Pradėkite
savo verslą**



Tai yra mūsų pagrindinės vertybės, kurios apibūdina unikalią kompanijos kultūrą ir parodo pasauliui, kas esame, ko siekiame ir kuo tikime. Vadovaukitės jomis savo kasdiniame darbe, kad įgytumėte pasitikėjimą, užsitikrintumėte lojalumą ir ilgalaikę verslo sėkmę.

Tai yra „Zinzino“

Mūsų vizija:

We Inspire Change In Life (Mes įkvepiame gyvenimo pokyčiams)

Mūsų misija:

Įkvepiame savo Klientus, šeimos narius ir draugus gyventi sveikesnį ir turtingesnį gyvenimą.
Mes – labiausiai į Klientus orientuota tiesioginių pardavimų bendrovė pasaulyje.
Kasdien.

Mūsų tikslai:

Iki 2035 m. pasiekti 20 milijonų klientų.
Iki 2050 m. pasiekti 100 milijonų klientų.

Kaip tapti Nepriklausomu Partneriu

Prisijunkite ir pasirinkite Partnerio rinkinį



„Basic Partner Kit“
30 / 60 kreditų



„Advanced Partner Kit“
90 / 180 kreditų



„Ultimate Partner Kit“
150 / 300 kreditų

Rinkiniuose yra „ECB“ pirmosioms 120-čiai dienų, kas padvigubina jūsų registracijos kreditų sumą.

Pasirinkite mėnesinę prenumeratą – **Automatinį Užsakymą**

Kas įskaičiuota

- Jūsų pasirinktas „Balance“ produktas
- „Test Kit“ rinkinys kas 4 mėnesius
- „GoCore“ programėlė asmeniniam ir profesiniam augimui
- Galingas „Back Office“ įrankis ir svetainės puslapiai, kuriais paprasta dalintis
- 10 / 20 kreditų (RCB)



Laikytės programos gairių: per 120 dienų pasieksite balansą ir gausite tai įrodančius testo rezultatus „prieš“ ir „po“.

„Ultimate Partner Kit“ – Kompensacinė kampanija

Įsigykite „Ultimate Partner Kit“ rinkinį ir per metus registruokite 25 „Premier“ Klientus, kad gautumėte visos sumos kompensaciją*



Susigrąžinkite pinigus:

„Basic Kit“ ir „Advanced Kit“ rinkinius per pirmuosius 6 mėnesius galite atnaujinti, kad gautumėte kompensaciją.

* Perskaitykite visą informaciją apie mūsų „Ultimate Partner Kit“ programą.



Partnerio internetinė parduotuvė



Kompensacijų kampanijos taisyklės

Žodynėlis

Kreditai (Credits) – kiekvienas „Zinzino“ produktas kainoraštyje turi jam priskirtą kompensacinę vertę, vadinamą Kreditais. Kreditai – tai mūsų vidinė valiuta, kuria remiantis atliekami visi „Zinzino“ Komisinių plano skaičiavimai.

ECB (Enrollment Credits Bonus) – registracijos Kreditų premija. Naujai užsiregistravusių Klientų užsakymų atveju dvigubina Kreditų sumą.

„Premier“ Klientas – Klientas užsakantis „Premier Kit“ rinkinius vadinamas „Premier“ Klientu. „Premier“ Klientai už prekes moka specialią „Premier“ kainą, naudojami „Customer Rewards program“ – Klientų Apdovanojimo programa ir „Zinzino4Free“.

„Auto Order“ – 1 produktas + „Test Kit“ rinkinys kas 4-ą užsakymą + prieiga prie „GoCore“ programėlės = 10 Kreditų.

RCB (Recurring Credits Bonus) – Pasikartojanti Kreditų Premija. Bet kuris ECB (Klientų ir Partnerių) neatitinkantis užsakymas dauginamas iš 2 jūsų savaitiniam (WCV) ir mėnesiniam (MCV) Komisinių Ciklams.

WCV (Weekly Credits Volume) – Savaitinių Kreditų Suma. Tai Kreditai skaičiuojami Savaitiniais Komisinių Ciklais.

MCV (Monthly Credits Volume) – Mėnesinių Kreditų Suma. Tai Kreditai skaičiuojami Mėnesiniais Komisinių Ciklais ir taikomi titulams pasiekti.



Aktyvavimo taisyklės

1. Pradėti dirbti „Zinzino“ Partneriu (Back Office Entrance) yra nemokama, galite uždirbti mažmeninį pelną o už prenumeratos pardavimus pinigines premijas „Cash Bonus“.
2. Norėdami uždirbti komisinių nuo Partnerių ir jų Klientų sukuriama apyvartos jūsų komandoje, jūs turite atitikti aktyviems Partneriams taikomus reikalavimus. Norėdami išlikti aktyviu Partneriu, per pirmąjį ir sekančius keturis kalendorinius mėnesius Jūs turite sugeneruoti 10 Kreditų nuo jūsų Klientų ir asmeninių užsakymų. Šis laikotarpis vadinamas lengvatiniu („Grace Period“).
3. Norėdami ir toliau išlikti aktyviu partneriu, nuo penktojo kalendorinio mėnesio, kiekvieną mėnesį, turite sugeneruoti keturis Asmeninius Klientų Taškus (PCP) ir 20 Kreditų nuo jūsų Klientų ir asmeninių užsakymų. Pasiekę šį tikslą įgysite „Q-Team“ Kliento titulą.
4. Norėdami įgyti daugiau titulų, turite atitikti „Personal Customer Point“ (asmeninių Klientų taškų), „Personal Customer Volume“ (asmeninių Klientų užsakymų apimtį) ir „Balanced Credit“ reikalavimus.

Partnerio aktyvavimo kvalifikacija

Aukštesni rangai	Asmeninių Klientų taškai (PCP)	Asmeninių Kreditų Apimtis	Aktyvus Partneris
„Grace Period“*	Nėra	10	✓
Bronze	4	20	✓
Executive	10	50	✓
Director	25	125	✓

* Pirmasis + 4 sekantys kalendoriniai mėnesiai.

Žodynėlis

PCP (Personal Customer Point) – asmeninių klientų taškai. Kiekvienas aktyvus ir asmeniškai užsiregistravęs Klientas sugeneruoja mažiausiai vieną Kliento tašką. Jei aktyvus asmeninis Klientas įsigyja daugiau nei vieną prekę (1,25 kr.), kiekvieno papildomo produkto užsakymas generuos po dar vieną Kliento Tašką. Sekantį mėnesį pasikartojęs to paties produkto užsakymas sugeneruos tik vieną Kliento Tašką.

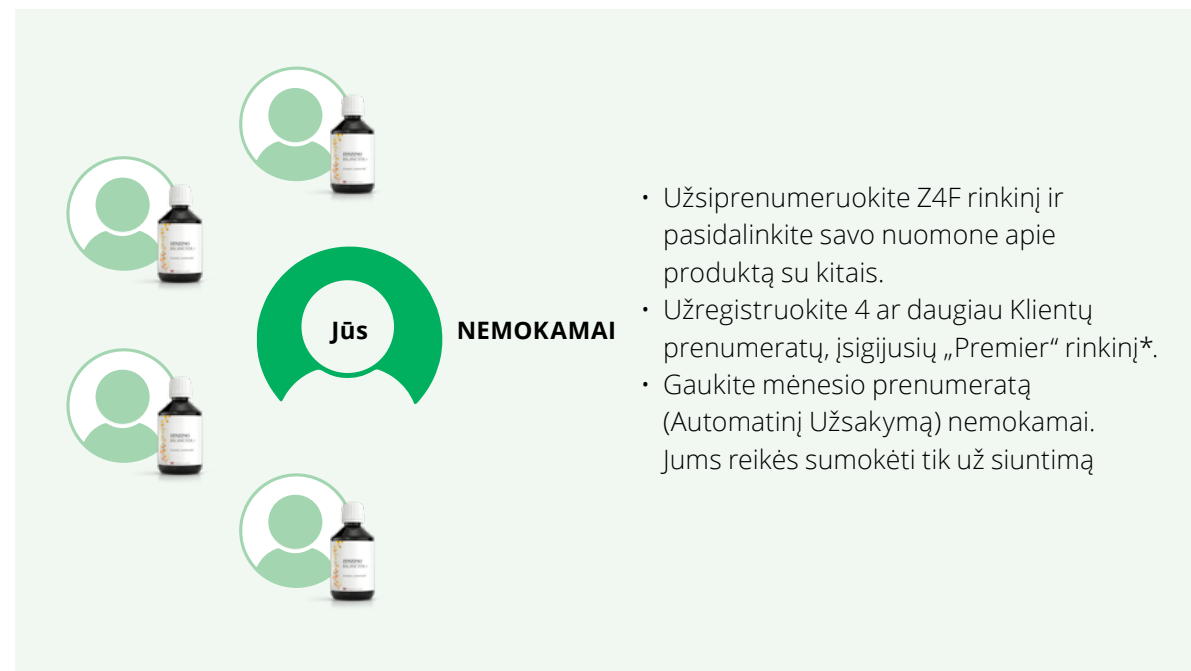
PCV (Personal Credits Volume) – Asmeninių Kreditų Apimtis. Jūsų Klientų ir asmeninių užsakymų Kreditas.

„Balanced Credits“ – 2:1 Kreditų balansas Jūsų galutinių Kreditų suma priklauso nuo jūsų kairės ir dešinės komandų balanso. Kreditų balansas pradedamas skaičiuoti nuo santykio 50/50. Tačiau jūsų galutinių Kreditų sumą gali sudaryti iki 2 didesnės komandos sugeneruotų Kreditų dalių santykyje su 1 mažesnės komandos sugeneruota Kredito dalimi.

Gaukite „Zinzino4Free“ (Z4F)

Partneriai užsisakę Z4F prenumeratą gali gauti prekių nemokamai. Siekiant įvertinti, ar Partneris gali gauti nemokamą automatinį užsakymą, skaičiuojami tik 1-osios jo Klientų kartos rezultatai. Pirmąsias 120 dienų (4 užsakymams) gausite 50 % nuolaidą, kad galėtumėte lengviau pasiekti reikiamą Kreditų sumą.

Pamilkite. Pasidalykite. Gaukite dovanų.



- Užsiprenumeruokite Z4F rinkinį ir pasidalinkite savo nuomone apie produktą su kitais.
- Užregistruokite 4 ar daugiau Klientų prenumeratų, įsigijusių „Premier“ rinkinį*.
- Gaukite mėnesio prenumeratą (Automatinį Užsakymą) nemokamai. Jums reikės sumokėti tik už siuntimą

* Jūsų pirmosios Kartos Klientai bendrai turi sugeneruoti bent 40 kreditų.

	1-osios Kartos Klientų taškai	1-osios Kartos Kreditai	Titulas	Z4F
Pirmieji 4 užsakymai (Lengvatinis Laikotarpis)	4	20 kreditų	„Q-team“	✓
Nuo 5-ojo Automatinio Užsakymo	4+	40 kreditų	„Q-team“	✓

Žodynėlis

Customer Points – Kliento taškai. Kiekvienas aktyvus Klientas sugeneruoja bent po vieną Kliento tašką. Jei aktyvus Klientas įsigyja daugiau nei vieną prekę (1,25 kr.), kiekvieno papildomo produkto užsakymas generuos po dar vieną Kliento tašką. Pasikartojęs to paties produkto užsakymas sugeneruos tik vieną Kliento tašką.

Klientų taškai generuojami užsisakius „Premier“ prenumeratas bei įsigijus „Premier“ ar mažmenines prekes ir PrePaid Kits (iš anksto apmokamus rinkinius).

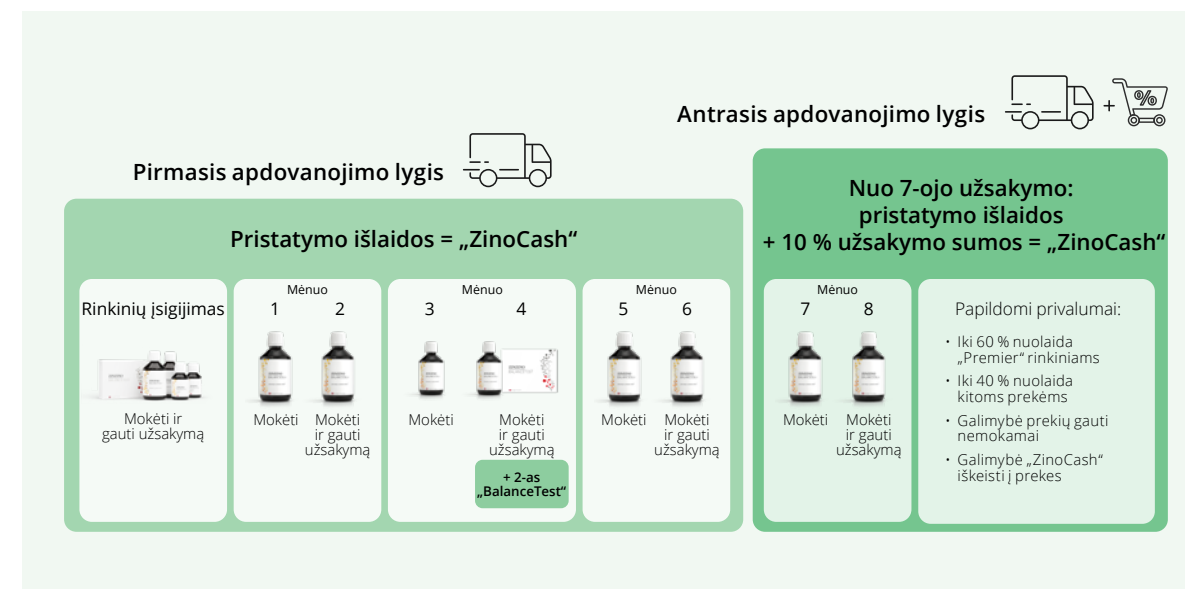


„Customer Rewards program“ – Klientų Apdovanojimo programa

Privalumai, kuriuos galite pasiūlyti savo Klientams

Su mūsų revoliucinėmis „Zinzino4Free“ ir „Customer Rewards“ programomis - Klientų Apdovanojimo programomis sukurti Klientų bazę paprasta. Šiomis programomis norintys pasinaudoti jūsų Klientai turi pradėti nuo „Premier“ rinkinio.

„Customer Rewards program“ – Klientų Apdovanojimo programa



Pirmasis apdovanojimo lygis

Pristatymo išlaidos = „ZinoCash“

- Rinkinių įsigijimas: Mokėti ir gauti užsakymą
- Mėnuo 1: Mokėti
- Mėnuo 2: Mokėti ir gauti užsakymą
- Mėnuo 3: Mokėti
- Mėnuo 4: Mokėti ir gauti užsakymą (+ 2-as „BalanceTest“)
- Mėnuo 5: Mokėti
- Mėnuo 6: Mokėti ir gauti užsakymą

Antrasis apdovanojimo lygis

Nuo 7-ojo užsakymo: pristatymo išlaidos + 10 % užsakymo sumos = „ZinoCash“

- Mėnuo 7: Mokėti
- Mėnuo 8: Mokėti ir gauti užsakymą

Papildomi privalumai:

- Iki 60 % nuolaida „Premier“ rinkiniams
- Iki 40 % nuolaida kitoms prekėms
- Galimybė prekių gauti nemokamai
- Galimybė „ZinoCash“ iškeisti į prekes

Padėkite tausoti aplinką ir tuo pačiu taupykite pinigus

Mokėkite kas mėnesį, tačiau užsakymus gaukite kas antrą mėnesį – iškart po du, vienoje pakuotėje. Siekiant gerokai sumažinti anglies dvideginio pėdsaką ir perpus sumažinti pristatymo mokestį, jūsų siunta su dviejų mėnesinių prenumeratų prekėmis atkeliaus kas du mėnesius.

„Zinzino4Free“ jūsų Klientams



- Prenumeruokite pasirinktas „Zinzino“ prekes ir pasidalinkite savo nuomone
- Suraskite 4 draugus, kurie norėtų tapti Klientais prenumeruojančiais „Premier“ rinkinį*
- Gaukite mėnesio „Premier“ prenumeratą nemokamai. Jums reikės sumokėti tik už siuntimą

* Jūsų 4+ Klientų per mėnesį apmokėtų prenumeratų Kreditų suma turi būti 4 kartus didesnė, nei jūsų.



**Planas
„Fast Start“**



Pirmosios 120 dienų yra jūsų verslui skirtas lengvatinis laikotarpis, per kurį galite užsidirbti, daug išmokti ir pasiekti balansą.

Planas „Fast Start“

Pirmosios 120 dienų yra jūsų verslui skirtas lengvatinis laikotarpis, per kurį galite užsidirbti, daug išmokti ir pasiekti balansą su tai įrodančiais testų rezultatais „prieš“ ir „po“. Jei norite gauti šiuos 4 „Fast Start Bonuses“, privalote turėti aktyvią Z4F automatinio užsakymo prenumeratą.

„Q-Team“ per 30 dienų

1 žingsnis – **gaukite automatinį užsakymą nemokamai**

Pamilkite. Pasidalykite. Gaukite produktus nemokamai.

- Z4F automatinis užsakymas
- 4 Klientų prenumeratos*

100 „Pay Point“ taškų „Fast Start Bonus“ premija

- 20 Kreditų** + 4 „Premier“ rinkiniai

10 % piniginė premija („Cash Bonus“)

100 „Pay Point“ taškų pilna „Fast Start“ pajamų suma

2 registracijos per 60 dienų

2 žingsnis – **2 registracijos**

Užregistruokite 2 Partnerius su UPK***

- Vienas turi būti kairėje, o kitas, dešinėje komandoje

200 „Pay Point“ taškų „Fast Start Bonus“ premija

10 % piniginė premija („Cash Bonus“)

300 „Pay Point“ taškų pilna „Fast Start“ pajamų suma

* Kliento prenumerata = „Premier Kit“ rinkinys. Pirmosios kartos Klientų bendrų užsakymų vertė turi siekti bent 40 kreditų, tačiau norime jums palengvinti verslo pradžią, todėl, per pirmuosius 4 mėnesius suteiksime galimybę nemokamai gauti automatinį užsakymą su 20 kreditų („Q-Team“).

** Be ECB.

*** 2 „Ultimate Partner Kit“ arba 3 „Advanced Partner Kit“, arba 6 „Basic Partner Kit“, arba visų asmeniškai užregistruotų Partnerių derinys.

Jūs turite surinkti 6 Registracijos taškus („Enrollment Points“). Už „Ultimate Partner Kit“ skiriami 3 taškai, už „Advanced Partner Kit“ - 2 taškai, o už „Basic Partner Kit“ - 1 taškas. Kad kvalifikuotės, jums reikia užregistruoti bent po vieną naują Partnerį kairėje ir dešinėje.



Partner Enrollment Points suvestinė

Žodynėlis

„Pay Points“ – išmokų taškai, kurie mūsų Komisinių Plane skaičiuojami pagal Kreditus. Mūsų tikslas: 1.00 „Pay Point“ = 1 €. Įmonė pasilieka teisę koreguoti „Pay Point“ vertę, jei įmonėje ar konkrečioje Partnerių grupėje yra komisinių permoka. „Pay Point“ taškai konvertuojami į vietinę valiutą taikant mėnesinį arba fiksuotą valiutos kursą.

„Cash Bonus“ – Piniginę premiją „Premier Cash Bonus“ gaunate, kai naujam ar esamam Klientui parduodate „Premier“ Kliento rinkinį. „Retail Cash Bonus“ gaunate, kai „Retail“ Klientas užsako bet kokius pavienius produktus, kuriems taikomi Kreditai. Visi Partneriai gauna nuo 10 % iki 30 % „Cash Bonus“ premiją.

„zRewards“ – „X-Team“ ir aukštesnio titulo savininkai kas mėnesį gali užsidirbti „zRewards“ premiją. „zRewards“ premijos taip pat konvertuojamos į atitinkamą valiutą ir kaupiamos į jūsų sąskaitą. Už „zRewards“ galima įsigyti bet kokių „Zinzino“ prekių, tačiau užsakant tik pavienius produktus. Užsakymai apmokėti „zRewards“ pinigais Kreditų negeneruoja.

Taisyklės

Visas keturias premijas galima gauti nepriklausomai viena nuo kitos. Žengti 3-ią žingsnį galima tik prieš tai įveikus 2-ą žingsnį, arba pasibaigus jo numatytam laikui.

Padėkite savo 2 Partneriams per 90 dienų užregistruoti po 2 naujus Partnerius

3-ias žingsnis – **padėkite jūsų 2 Partneriams užregistruoti po 2 naujus**

Kiekvienas su UPK*

- Tinka bet kurie 4 jūsų A arba B Partnerių

400 „Pay Point“ taškų „Fast Start Bonus“ premija

10 % piniginė premija („Cash Bonus“)

700 „Pay Point“ taškų pilna „Fast Start“ pajamų suma

„X-Team“ per 120 dienų

4-as žingsnis – **pasiekite „X-Team“ per 120 dienų**

Turite 4 Klientus, pridėkite dar 6

- 50 „Pay Point“ taškų „zRewards“ pinigais
- „Zinzino4Free“ kiekvieną mėnesį
- Išsaugote ECB ir esate pasiruošę suburti didelę komandą

150 „Pay Point“ taškų „Fast Start Bonus“ premija

- 50 Kreditų** + 10 Premier Kit rinkinių

10 % piniginė premija („Cash Bonus“)

850 „Pay Point“ taškų pilna „Fast Start“ pajamų suma

Sveikiname! Įveikėte „Fast Start“ etapą. Dabar svarbiausia – Pasikartojimas

1500 PP numatomos pajamos

- 100 PP – „Q-Team“
- 200 PP – 2 registracijos
- 400 PP – pagalba 2 Partneriams užregistruoti po 2 naujus
- 150 PP – „X-Team“
- 650 PP – komisiniai***

Pasiekti titulai

- Q-Team
- X-Team
- Bronze
- Silver
- Gal būt daugiau

* 4 „Ultimate Partner Kit“ arba 6 „Advanced Partner Kit“ arba 12 „Basic Partner Kit“ rinkinių. Arba jų derinys. Turite surinkti 12 registracijos taškų.

** „Ultimate Partner Kit“ suteikia 3 taškus, „Advanced Partner Kit“ suteikia 2 taškus, o „Basic Partner Kit“ - 1 tašką. Visą apžvalgą rasite Dokumentų bibliotekoje.

** Be ECB.

*** Komandos komisiniai, Piniginė Premija („Cash Bonus“), galimos Registracijų premijos, naujo Titulo premija.



**Klientų
Karjeros planas**

Jūsų kelionė prasideda nuo sveikatos tyrimo.
Štai kaip padedame jums ir visam pasauliui
susigrąžinti pusiausvyrą.



Kaip apmokama už jūsų asmeninius Klientus

Piniginė premija („Cash Bonus“)

Yra dviejų tipų piniginės premijos: „Premier Cash Bonus“ ir „Retail Cash Bonus“ (procentinė prekių kainos be mokesčių dalis). „Premier Cash Bonus“ gaunate, kai naujas arba esamas Klientas užsako „Premier“ Kliento rinkinį. „Retail Cash Bonus“ gaunate, kai „Retail“ Klientas užsako bet kokias pavienes prekes, turinčias Kreditų vertę. Partneriams skirtame kainyne „Premier“ rinkiniai ir prekės, kurioms taikomos „Cash Bonus“ ir „Retail Cash Bonus“ premijos, yra paryškinti. Visiems Partneriams suteikiama prieiga prie „Back Office“ ir nuo 10 % iki 30 % „Cash Bonus“ premija.

Premija taikoma asmeninių Klientų (jūsų pirmosios, antrosios ir kitų kartų Klientų ir jų rekomenduotų asmenų) užsakymams. Pastaba: Tai yra vienintelės premijos, kurias norint gauti nebūtina būti aktyviu Partneriu.

Kliento karjeros titulas	Piniginė premija („Cash Bonus“)
Prieiga prie „Back Office“, „Q-Team“, „X-Team“	10 %
A-Team	20 %
Pro-Team	25 %
Top-Team	30 %

Kaip kilti Kliento karjeros laiptais

Kliento karjeros titulas	Kliento taškai	„Personal Customer Volume“ (PCV)
Q-Team	4	20
X-Team	10	50
A-Team	25	125
Pro-Team	50	250
Top-Team	100	500
Top-Team 200	200	1000
Top-Team 300 ir aukštesni	100 papildomų Kliento Taškų ir 500 PCV pakels jus iki „Top-Team“ titulo	

Pasikartojantys komisiniai

Kai susikuriate asmeninę Klientų bazę, už pasikartojančius užsakymus Jūs gaunate „Team Commission“ ir Mėnesio Klientų Premiją „Monthly Customer Bonus“. Pasibaigus lengvatiniam periodui, turite būti kvalifikavęsis „Q-Team“, kad galėtumėte uždirbti šias premijas.

„Team Commission“ komisiniai

Kiekvienam užsakymui taikoma tam tikra Kreditų suma; šie Kreditai kiekvieną savaitę papildo „Team Commission“ komisinius, o jūs gaunate 10–15 % nuo bendrų savaitinių Kreditų. Daugiau informacijos rasite 36 puslapyje.

Partneriams skirta Klientų palaikymo apdovanojimų programa

„zRewards“ skiriami kas mėnesį už klientų skaičiaus augimą. Jūsų „zRewards“ balansas rodomas Partnerių „Back Office“ ir gali būti panaudotas internetinėje parduotuvėje perkant „Zinzino“ produktus. Naudokite šiuos produktus naujiems arba apdovanokite esamus Klientus. „zRewards“ prasideda nuo aktyvaus „X-Team“.



Mėnesinė Kliento premija „Monthly Customer Bonus“ (MCB)

Ši premija leidžia uždirbti svarbiausius pasikartojančius komisinius už Klientus. „Team Commission“ mokami už kiekvieną užsakymą, o MCB mokami dalimis. Premija pradeda mokėti nuo „A Team“ ir aukščiau.

Asmeninių Klientų premijų ir apdovanojimų lentelė

	Mėnesinė Kliento Premija „Monthly Customer Bonus“ (MCB)	zRewards
0-3 Klientai	-	-
Q-Team	-	-
X-Team	-	50
A-Team	100 PP	100
Pro-Team	200 PP	100
Top-Team	400 PP	100
Top-Team 200	1000 PP	100

Aukštesni nei „Top-Team 200“ titulai nurodyti Kliento karjeros plano pajamų suvestinėje (29 psl.).

Vienkartinės premijos „One Time Bonuses“ Asmeniniai Klientai

Šias premijas gausite pasiekę kiekvieną Kliento titulą. Premijos išmokamos kas mėnesį. Jei prarasite kvalifikaciją, likusi premijos dalis bus išmokėta, kai vėl pasieksite atitinkamą kvalifikaciją.

Titulas	Kreditai (PCV)	Kliento taškai	„Pay Point“ taškai	Mėnesinės išmokos
A-Team	125	25	UPK Refund*	1
Pro-Team	250	50	500	10
Top-Team	500	100	10 000	25

* Žr. akcijos taisykles

Kliento „Fast Start Bonuses“ premijos

Titulas	Kreditai*	Kliento taškai	„Pay Point“ taškai	Trukmė
Q-Team	20	4	100 PP	30 dienų
X-Team	50	10	150 PP	120 dienų

* „Premier“ rinkiniai be ECB

Klientų Karjeros plano pajamų ir apdovanojimų suvestinė

	Kvalifikacijos			Vienkartiniai komisiniai			Pasikartojantys komisiniai / Apdovanojimai		
	Klientų Taškai	PCV	Piniginė premija „Cash Bonus“	„Fast Start“	„One time bonus“ Vienkartinė Premija	„Auto Order“ automatinis užsakymas	Komandos komisiniai „Team Commission“	Mėnesinė Kliento premija „Monthly Customer Bonus“ (MCB)	„zRewards“
Lengvatinis laikotarpis	-	-	10 %	-	-	-	10-15 %	-	-
Partneris	-	-	10 %	-	-	-	-	-	-
„Q-Team“ Partneris	4	20	10 %	100 PP (30D „Fast Start“)	-	Nemokamai	10-15 %	-	-
„X-Team“ Partneris	10	50	10 %	150 PP (120D „Fast Start“)	-	Nemokamai	10-15 %	-	50
„A-Team“ Partneris	25	125	20 %	Atitinkantis „UPK Refund“ (365D)	-	Nemokamai	10-15 %	100 PP	100
„Pro-Team“ Partneris	50	250	25 %	-	500 PP (10M OTB)	Nemokamai	10-15 %	200 PP	100
„Top-Team“ Partneris	100	500	30 %	-	10 000 PP (25M OTB)	Nemokamai	10-15 %	400 PP	100
Top-Team 200	200	1000	30 %	-	-	Nemokamai	10-15 %	1000 PP	100
„Top-Team“ 300+	100 papildomų Kliento taškų ir 500 PCV pakels jusų „Top-Team“ titulą*		30 %	-	-	Nemokamai	10-15 %	+500 PP*	100

* Kiekvienas 100 Kliento taškų sukuria papildomus 500 „Pay Point“ taškų.

„A-Team“ privalumai

Su „A-Team“, pirmiausiai pasiekiami Pasikartojanti Kredito Premija RCB. Tai vienas didžiausių jūsų karjeros šuolių, nes nuo šio momento kiekvieno pasikartojančio jūsų ar jūsų komandos užsakymo sugeneruoti Kreditai dvigubinami.

Atidžiai išstudijuokite informaciją pateiktą toliau esančioje lentelėje ir pamatysite, kaip „A-Team“ ir RCB padidins jūsų pajamas. Šiame pavyzdyje sugeneruojami papildomi 350 PP.

Pavyzdžiui	Asmeniniai Klientai	Komandos Klientai	Kliento Kreditai	Viso Kreditų	Išmokėta 10% „Team Commission“	zPhone	Titulas	Pajamų suma
Be RCB	24	380	4	1616	150	-	Gold	150 PP
Su RCB	25	380	8	3240	300	200	Executive	500 PP



**Partnerio
Karjeros planas**



„Svarbu ne tai, ką žinote, o ką pažįstate
ir ką pažįsta Jūsų pažįstami“








Registracijos skatinimo programa „Enrollment Incentive Program“

Už kiekvieną jūsų užregistruotą ir reikalavimus atitinkantį naują Partnerį galite uždirbti iki 300 „Pay Point“ taškų ir gauti išskirtinius apdovanojimus. Jei per 365 dienas (metus) padėsite naujiems jūsų Partneriams pasiekti „Q-Team“, „X-Team“ arba „A-Team“, visi uždirbsite papildomai. Kreditai kaupiami iš asmeninių Partnerių rinkinių užsakymų, taip pat parduodant „Premier“ rinkinius asmeniniams Klientams.

Laikotarpis nuo prisijungimo	„Premier“ Klientai	Kreditai (įskaitant ECB)	„Pay Point“ taškai
365 dienos	4	150	50 PP
365 dienos	4	300	50 PP
365 dienos	10	600	100 PP
365 dienos	25	900	100 PP

Apdovanojimai už asmenines registracijas visam laikui

Jūs gaunate po 1 tašką už kiekvieną asmeniškai užregistruotą Partnerį ir pirmąją premiją registracijos skatinimo programoje „Enrollment Incentive Program“. Kiekvieną apdovanojimą galima gauti tik kartą.

Partnerių skaičius	Apdovanojimai	Ką gaunate pasiekę kvalifikaciją, vieną kartą
5		Nemokamas bilietas į metų renginį „Annual Event“* įskaitant „Diamond Training“ mokymus
10		1000 PP kuponas „Zinzino“ sportinei aprangai ir „Zinzino“ prekėms mažmeninėmis kainomis
15		Išgraviruotas „MontBlanc“ rašiklis
30		VIP apdovanojimas: bilietas į metų renginį „Annual Event“* 3 naktys viešbutyje, susitikimas su Lyderių tarybos nariais ir išskirtinės vakarienės bei pietūs
50		Kelionė į „Zinzino“ Geteborge 3 naktys viešbutyje, 500 € skrydžiams ir neužmirštami susitikimo su mūsų įkūrėjais ir visa komanda įspūdžiai. Organizuojama kiekvienais metais
100		Laikas švęsti – 10 000 PP
500		Laikas švęsti – „Hall of Fame“!

* Kvalifikaciją reikia pasiekti bent 30 dienų iki metų renginio „Annual Event“. Jei kvalifikacija bus pasiekta vėliau, apdovanojimu pasinaudoti bus galima sekančiais metais.

Mentoriaus pasiekimo premija „Mentor Matching Bonus“

Nuo visų jūsų asmeninių Partnerių komandos komisinių „Team Commission“ galima užsidirbti nuo 5 iki 25 % „Mentor Matching Bonus“ premiją. Ji išmokama savaitiniais komisinių ciklais. Ši premija negali viršyti Jūsų savaitinių „Team Commission“ komisinių. Jei norite ir toliau gauti „Mentor Matching Bonus“ premiją, turite išlikti aktyvūs kiekvieną mėnesį. Jei neatitikssite „Mentor Matching Bonus“ premijos reikalavimų, bus taikomas dinaminis suspaudimas. Tai reiškia, kad ji bus automatiškai skirta pirmajam įregistravimo linijai, atitinkančią Mentorius premiją, kuri priklauso nuo procentinės dalies, į kurią jie turi teisę pretenduoti. Kai pakartotinai pasieksite šios premijos kvalifikaciją, ji jums bus vėl mokama.

Lygis	Asmeninės registracijos	Užregistruotų Partnerių titulai	Procentinė dalis
1	2	Bronze	5 %
2	4	Silver	10 %
3	6	Gold	15 %
4	8	Executive	20 %
5	10	Platinum	25 %

Pavyzdys

Jei turite 2 „Bronze“ 4 „Silver“ ir 2 „Executive“, kuriuos asmeniškai užregistravote, jums bus išmokėta 10 % nuo visų įregistruotų Partnerių. Jei papildomai turite 2 „Silver“, už kuriuos mokama per dinaminį suspaudimą, jums taip pat bus mokama 10 % nuo jų.

„Team Commission“ komisiniai

Kiekvieną savaitę, visuose jūsų pajamų centruose „Income Center“ (IC), iš „Team Commission“ komisinių galite uždirbti 10–15 % nuo jūsų Kreditų (WCV), taikant 2:1 santykį tarp jūsų komandų atitinkamame pajamų centre. Aktyvūs „Zinzino“ Partneriai pradeda nuo 10 %. Toliau pateiktoje lentelėje parodyta, kaip subalansuoti komandos Kreditai apskaičiuojami ir paverčiami į „Pay Point“ taškus.

10 %						15 %								
Subalansuoti Kreditai / IC	500	1000	1500	2000	2500	3000	4000	5000	6000	7000	8000	9000	10 000	
„Pay Point“ taškai	50	100	150	200	250	450	600	750	900	1050	1200	1350	1500	

Pasiekę daugiau nei 10 000 Kreditų, galite gauti „Volume Commission“ komisinius.

„Volume Commission“ komisiniai

1–4 % kas savaitę išmokamų WCV, pritaikant 2:1 santykį jūsų Pajamų Centro komandoms

Titulas	%	Savaitinė „Pay Point“ taškų riba
Director	1 %	1000 PP
Crown	1,5 %	2000 PP
Royal Crown	1,75 %	3000 PP
Black Crown	2 %	5000 PP
Ambassador	2,25 %	8000 PP
Royal Ambassador	2,5 %	10 000 PP
Black Ambassador	2,75 %	12 000 PP
President	3 %	14 000 PP
Elite President	3,5 %	16 000 PP
Global President	4 %	20 000 PP
1 žvaigždės „Global President“	4 %	30 000 PP
2 žvaigždžių „Global President“	4 %	40 000 PP

Su kiekviena žvaigžde jūsų per savaitę generuojamas „Volume Commission“ kiekvienam Pajamų centrui „Income Center“ padidėja 10 000 „Pay Point“ taškų.

Kliento pirkinio premija „Customer Acquisition Bonus“ (CAB)

Gaukite CAB už naujų Klientų įsigytus Premier Kits ir naujus Partneriams skirtų produktų rinkinius. Kiekvieną komisinių savaitės ciklą CAB galima gauti tik iš vieno Pajamų Centro („Income Center“).

CAB	Kairės komandos Kreditai	Dešinės komandos Kreditai	„Pay Point“ taškų suma	Viso „Pay Point“ taškų	Maks. PP titului
Mažas	500	500	-	200 PP	Bronze–Director
Vidutinis	1500	1500	+200	400 PP	
Didelis	3500	3500	+200	600 PP	
XL	7500	7500	+400	1000 PP	
XXL	15 000	15 000	+500	1500 PP	
3XL	35 000	35 000	+1500	3000 PP	Crown–Black Crown
4XL	75 000	75 000	+1500	4500 PP	Ambassador–Black Ambassador
5XL	150 000	150 000	+1500	6000 PP	President ir aukštesni



Potencialių pajamų lentelė		Visi titulai	Director	Crown	Royal Crown	Black Crown	Ambassador	Royal Ambassador	Black Ambassador	President	Elite President	Global President	1 žvaigždės Global President*	
„Team Commission“ komisiniai	IC1	0–2999 kr.	1500	1500	1500	1500	1500	1500	1500	1500	1500	1500	1500	
		10 %												
	Maks. PP per savaitę	3 000–10 000 kr.	1500	1500	1500	1500	1500	1500	1500	1500	1500	1500	1500	1500
		15 %												
		1500												
„Volume Commission“ komisiniai	IC1	10 000+kr. Maks. PP per savaitę	1000	2000	3000	5000	8000	10 000	12 000	14 000	16 000	20 000	30 000	
														1 %
	Maks. PP per savaitę * Tik naujoms apimtims	10 000+kr. Maks. PP per savaitę	1500	1500	3000	3000	3000	4500	4500	4500	6000	6000	6000	6000
		2 %												
		2,25 %												
CAB gretintuvas	IC1	1500	1500	3000	3000	3000	4500	4500	4500	6000	6000	6000	6000	
														1,75 %
														2 %
														2,25 %
IC2	1500	1500	1500	1500	1500	1500	1500	1500	1500	1500	1500	1500	1500	
														1,5 %
														2 %
														2,25 %
IC3	1500	1500	1500	1500	1500	1500	1500	1500	1500	1500	1500	1500	1500	
														1,75 %
														2 %
														2,25 %
IC4	1500	1500	1500	1500	1500	1500	1500	1500	1500	1500	1500	1500	1500	
														1,75 %
														2 %
														2,25 %

Savaitės suvestinė pagrįsta 1 ir įvairių IC

Tik pavieniai IC	Maks. PP per savaitę	3000	4000	6500	7500	9500	14 000	16 000	18 000	21 500	23 500	27 500	37 500
Visų IC suma	Maks. PP per savaitę						23 500	27 500	31 500	52 500	58 500	70 500	132 000

Mėnesio suvestinė pagrįsta 1 ir įvairių IC

Pavieniai IC suma	Maks. PP per mėnesį	12 990	17 320	28 145	32 475	41 135	60 620	69 280	77 940	93 095	101 755	119 075	162 375
Įvairių IC suma	Maks. PP per mėnesį						101 755	119 075	136 395	227 325	253 305	305 265	571 560

Šiame dokumente nurodytos pajamos nebūtinai atspindi realias pajamas, kurias „Zinzino“ Partneris gali uždirbti ar uždirbs dalyvaudamas „Zinzino“ Komisinių plane. Tokie pavyzdžiai nėra realaus uždarbio ar pelno garantija ar prognozė. Bet kokio pajamų garantijos reprezentacija yra klaidinga. Sėkmę darbe su „Zinzino“ lemia sėkmingų pardavimų pastangos, sunkus darbas, kruopštumas ir lyderystė. Jūsų sėkmė priklausys nuo to, kaip efektyviai panaudosite šias savybes.



Vienkartinės premijos „One-Time Title Bonus“

Už vieną Titulą galite gauti iki 3 vienkartinę premijų („One-Time Bonuses“)

- 1 Kvalifikaciją įgyjate pirmąjį mėnesį, kai pasiekiate atitinkamą (arba aukštesnį) Titulą.
- 2 Kvalifikaciją įgyjate, kai pasiekiate subalansuotą Kliento taškų sumą (santykis 2:1, t. y. jūsų didesnės komandos suma negali būti didesnė nei 2 mažesnės komandos sumos).
- 3 Kvalifikaciją įgyjate, kai pasiekiate balansą (registracijos eilučių rangas kairėje ir dešinėje).

Tam, kad gautumėte išmokas, atitinkamame range turite būti aktyvūs. Ši premija išmokama per 4-10 mėnesių. Jei prarasite kvalifikaciją, likusi premijos dalis bus išmokėta, kai vėl ją pasieksite. Ši premija išmokama mėnesiniu komisinių ciklu.

Laiko limitas	Titulas OTB	1-osios vienkartinės premijos reikalavimai			2-osios vienkartinės premijos reikalavimai			3-osios vienkartinės premijos reikalavimai		Mokėjimų grafikas pgl. premijas		
		Kreditų 2:1 balansas	PCP	„Pay Point“ taškai	T-Balance	PCP	„Pay Point“ taškai	Registracijos eilučių rangas (dešinė / kairė)	„Pay Point“ taškai	Premijų išmokų mėnesiai	„Pay Point“ taškų per mėnesį	Viso „Pay Point“ taškų*
Pirmieji 12 mėnesių	Bronze	375	4	50	50	25	50	Bronze	50	4	12,5	150
	Silver	750	4	100	100	25	100	Silver	100	4	25	300
	Gold	1500	4	200	200	25	200	Gold	200	4	50	600
	Executive	3000	10	400	400	25	400	Executive	400	4	100	1200
	Platinum	6000	10	800	800	25	800	Platinum	800	4	200	2400
Be laiko limitu	Diamond	12000	10	1500	1500	25	1500	Diamond	1500	5	300	4500
	Director	24 000	25	2500	3000	25	2500	Director	2500	5	500	7500
	Crown	48 000	25	4000	6000	25	4000	Crown	4000	10	400	12 000
	Royal Crown	80 000	25	6000	10 000	25	6000	Royal Crown	6000	10	600	18 000
	Black Crown	130 000	25	8000	15 000	25	8000	Black Crown	8000	10	800	24 000
	Ambassador	150 000	25	10 000	20 000	25	10 000	Ambassador	10 000	10	1000	30 000
	Royal Ambassador	200 000	25	12 500	25 000	25	12 500	Royal Ambassador	12 500	10	1250	37 500
	Black Ambassador	250 000	25	15 000	30 000	25	15 000	Black Ambassador	15 000	10	1500	45 000
President	300 000	25	40 000	35 000	25	40 000	President	40 000	10	4000	120 000	

* Viso už 3 pasiektas premijas.

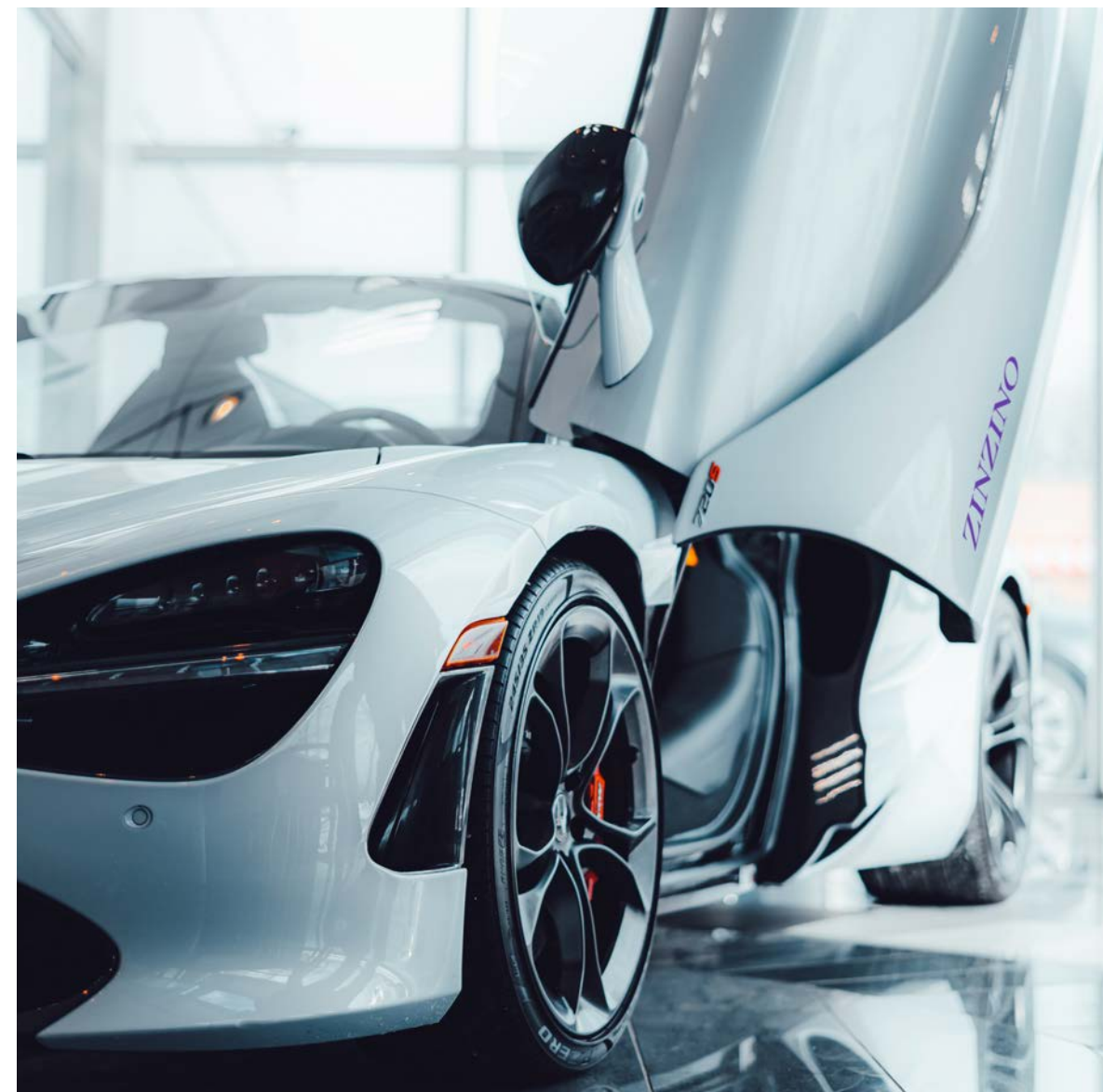
„zPhone“ premija

Aktyvūs „Executive“ ar aukštesnio rango Partneriai apdovanojami 200 „Pay Point“ taškų dydžio „zPhone“ premija. Ši premija išmokama mėnesiniu komisinių ciklu.

„zCar“ premija

Aktyvūs „Diamond“ ar aukštesnio rango Partneriai apdovanojami 1000 „Pay Point“ taškų dydžio „zCar“ premija. Ši premija išmokama mėnesiniu komisinių ciklu.

	„Pay Point“ taškai	„Executive“ ir aukštesni	„Diamond“ ir aukštesni
zPhone	200	✓	✓
zCar	1000		✓



Partnerių titulai

„Zinzino“ turi kelis pripažinimo („Recognition“) lygius, kurių kiekvienas suteikia tam tikrą titulą bei premiją. Sulig kiekvienu naujai pasiektu lygiu premijos didėja. Visada galite gauti esamo ir žemesnio lygio premijas.

Back Office Entrance

„Zinzino“ Partnerių narystė ir prieiga prie „Back Office“ ar pardavimų atstovo pagalba yra nemokama, galite gauti komisinius nuo mažmeninių pardavimų bei „Cash Bonus“ už abonementinius pardavimus.

Partneris

Galite gauti komisinius nuo mažmeninių pardavimų bei „Cash Bonus“ už abonementinius pardavimus. Jei prisijungę įsigysite Partnerio rinkinį, prasidės lengvatinis laikotarpis.

Lengvatinis Laikotarpis „Grace Period“

Pirmasis ir sekantys keturi kalendoriniai mėnesiai yra jums skirtas lengvatinis laikotarpis, kad galėtumėte mokytis, uždirbti ir pasiekti balansą. Aktyviu Partneriu tampate, kai iš jūsų ar jūsų klientų automatinį užsakymų per mėnesį turite po 10 kreditų. Jei prisijungsite ir įsigysite Partnerio rinkinį, jums bus taikoma ECB (registracijos kreditų premija), kad galėtumėte sparčiau rinkti kreditus (2x visiems naujiems rinkiniams). Šiuo laikotarpiu jūs galite naudotis visais Komisinių plano privalumais, be jokių papildomų reikalavimų. Užregistruokite kelis klientus, kad „Zinzino“ automatinio užsakymo prenumeratą gautumėte nemokamai, ir įvykdysite „Fast Start“ planą.

Aktyvus Partneris

Nuo 5 kalendorinio mėnesio per mėnesį turite turėti 20 Kreditų už jūsų ir jūsų Klientų prekių užsakymus ir 4 Kliento taškus. Aktyvūs Partneriai gali kaupti kreditus taip vadinamame banke „Banking“, o be mažmeninių pardavimų pelno ir piniginių premijų „Cash Bonus“ galima uždirbti pagal visą Komisinių planą. Vis dėlto didžiąją dalį premijų gausite iš Registracijų Skatinimo Programos „Enrollment Incentive Program“ ir Klientų premijų, pvz., „Q-Team“, „X-Team“, „A-Team“ ir aukštesnės. Pasirūpinkite, kad „Zinzino“ automatinio užsakymo prenumeratą „Auto Order“ gautumėte nemokamai.

Komandos Partnerių „Team Partners“ titulai: Bronze to Black Crown

Partnerio titulas	MCV	PCV	Asmeninių klientų taškai (PCP)
Bronze	375	20	4
Silver	750	20	4
Gold	1500	20	4
Executive	3000	50	10
Platinum	6000	50	10
Diamond	12 000	50	10
Director	24 000	125	25
Crown	48 000	125	25
Royal Crown	80 000	125	25
Black Crown	130 000	125	25



Bronze

Per kalendorinį mėnesį pasiekę 4 Klientų („Q-Team“) ir surinkę subalansuotus 375 kreditus gaunate „Bronze“ titulą. Įprastai, kad surinktumėte 375 Kreditus, komandoje turi būti apie 50 subalansuotų Klientų. Yra 3 vienkartinės premijos, kurias gali gauti „Bronze“ nariai, kiekviena jų verta 50 „Pay Point“ taškų. Dabar daugiausia dėmesio verta skirti užsakymų dauginimui per naujus Partnerius ir Klientų bazės plėtrai. Pasibaigus Lengvatiniam Laikotarpiui („Grace Period“), jei išliekate aktyvus „X-Team“, išsaugote ir ECB. Pradėkite didinti jūsų komandos komisinių („Team Commission“) kraitį, kuris gali siekti iki 1500 „Pay Point“ taškų per savaitę, vienam įplaukų centrui („Income Center“) su 10 000 Kreditų balansu.



Silver

Per kalendorinį mėnesį pasiekę 4 Klientų („Q-Team“) ir surinkę 750 subalansuotų Kreditų gaunate „Silver“ titulą. Įprastai, kad surinktumėte 750 Kreditų, komandoje turi būti apie 100 subalansuotų Klientų. Yra 3 vienkartinės premijos, kurias gali gauti „Silver“ nariai, kiekviena jų verta 100 „Pay Point“ taškų. Be ECB, kurį pasieksite kaip „X-Team“ komanda, gausite daug naudos pasiekę „A-Team“ komandą – uždirbsite po 100 „Pay Point“ taškų į pasikartojančius Klientų komisinius kiekvieną mėnesį, taip pat pasieksite RCB („Recurring Credits Bonus“), kuris padvigubins Kreditus už visus pasikartojančius jūsų komandos užsakymus, todėl padvigubės ir jūsų komisiniai, kad lengviau pasiektumėte sekantį titulą.



Gold

Per kalendorinį mėnesį pasiekę 4 Klientų („Q-Team“) ir surinkę 1500 subalansuotų Kreditų gaunate „Gold“ titulą. Įprastai, kad surinktumėte 1500 Kreditų, komandoje turi būti apie 200 subalansuotų Klientų. Yra 3 vienkartinės premijos, kurias gali gauti „Gold“ nariai, kiekviena jų verta 200 „Pay Point“ taškų. Laikas pradėti planuoti pirmąją CAB („Customer Acquisition Bonus“) premiją. Nedidelę CAB premiją gausite per savaitę pasiekę po 500 Kreditų kairėje ir dešinėje komandose. Tokiu atveju gausite 200 „Pay Point“ taškų ir visas kitas premijas, kurias pasiekėte per tą savaitę. CAB premija gali siekti iki 6000 „Pay Point“ taškų per savaitę.



Executive

Per kalendorinį mėnesį pasiekę 10 Klientų („X-Team“) ir surinkę 3000 subalansuotų Kreditų gaunate „Executive“ titulą. Įprastai, kad surinktumėte 3000 Kreditų, komandoje turi būti apie 400 subalansuotų Klientų. Yra 3 vienkartinės premijos, kurias gali gauti „Executive“ nariai, kiekviena jų verta 400 „Pay Point“ taškų. Aktyvūs „Executive“ ar aukštesnį titulą turintys nariai kas mėnesį gauna po 200 „Pay Point“ taškų vertės „zPhone“ premiją.



Platinum

Per kalendorinį mėnesį pasiekę 10 Klientų („X-Team“) ir surinkę 6000 subalansuotų Kreditų gaunate „Platinum“ titulą. Įprastai, kad surinktumėte 6000 Kreditų, komandoje turi būti apie 400 subalansuotų Klientų. Yra 3 vienkartinės premijos, kurias gali gauti „Platinum“ nariai, kiekviena jų verta 800 „Pay Point“ taškų. Kiekvieną savaitę didžiausią dėmesį turėtumėte skirti komandos komisinių „Team Commission“ didinimui nuo 10 % iki 15 %, o tai pasieksite, kai per savaitę surinksite 3 000 subalansuotų Kreditų.



Crown

Per kalendorinį mėnesį pasiekę 25 Klientų („A-Team“) ir surinkę 48 000 subalansuotų Kreditų gaunate „Crown“ titulą. Įprastai, kad surinktumėte 48 000 Kreditų, komandoje turi būti apie 6000 subalansuotų Klientų. Yra 3 vienkartinės premijos, kurias gali gauti „Crown“ nariai, kiekviena jų verta 4000 „Pay Point“ taškų. Jūs galite gauti 1,5 % „Volume Commission“ komisinių – iki 2000 „Pay Point“ taškų per savaitę, kiekvienam pajamų centrai („Income Center“). Su kiekvienu jūsų asmeniškai užregistruotu Partneriu, pasiekusiu aukštesnį titulą, jūsų „Mentor Matching Bonus“ premija didėja. Pasiekę 10 asmeniškai užregistruotų klientų su „Platinum“ titulu gausite 25 % „Mentor Matching Bonus“ premiją.



Diamond

Per kalendorinį mėnesį pasiekę 10 Klientų („X-Team“) ir surinkę 12 000 subalansuotų Kreditų gaunate „Diamond“ titulą. Įprastai, kad surinktumėte 12 000 Kreditų, komandoje turi būti apie 1500 subalansuotų Klientų. Yra 3 vienkartinės premijos, kurias gali gauti „Diamond“ nariai, kiekviena jų verta 1500 „Pay Point“ taškų. Aktyvūs „Diamond“ ar aukštesnį titulą turintys nariai kas mėnesį gauna po 1000 „Pay Point“ taškų vertės „zCar“ premiją.



Royal Crown

Per kalendorinį mėnesį pasiekę 25 Klientų („A-Team“) ir surinkę 80 000 subalansuotų Kreditų gaunate „Royal Crown“ titulą. Įprastai, kad surinktumėte 80 000 Kreditų, komandoje turi būti apie 10 000 subalansuotų Klientų. Yra 3 vienkartinės premijos, kurias gali gauti „Royal Crown“ nariai, kiekviena jų verta 6000 „Pay Point“ taškų. Jūs gausite 1,75 % „Volume Commission“ komisinių – iki 3000 „Pay Point“ taškų per savaitę, kiekvienam pajamų centrai („Income Center“). Padidinkite pajamas pasiekę „Medium“, „Large“, XL arba didesnes CAB premijas.



Director

Per kalendorinį mėnesį pasiekę 25 Klientų („A-Team“) ir surinkę 24 000 subalansuotų Kreditų gaunate „Director“ titulą. Įprastai, kad surinktumėte 24 000 Kreditų, komandoje turi būti apie 3000 subalansuotų Klientų. Yra 3 vienkartinės premijos, kurias gali gauti „Director“ nariai, kiekviena jų verta 2500 „Pay Point“ taškų. Jūs galite gauti 1 % „Volume Bonus“ premiją – iki 1000 „Pay Point“ taškų per savaitę, kiekvienam pajamų centrai („Income Center“). Pasiekę „Director“ titulą iš karto kvalifikuojatės vienai „Director Trip“ kelionei.*

* Skaitykite „Director Trip“ kampanijos taisykles



Black Crown

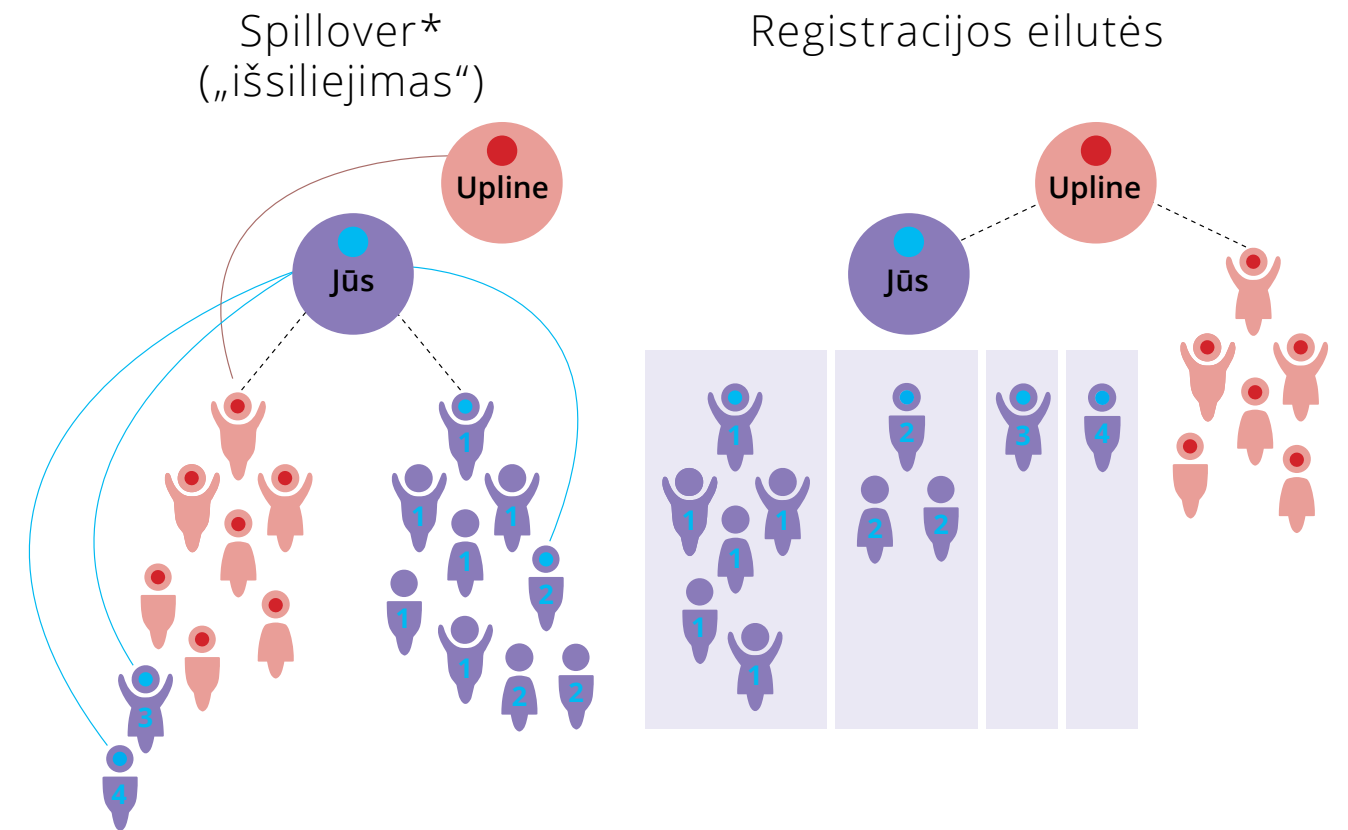
Per kalendorinį mėnesį pasiekę 25 Klientų („A-Team“) ir surinkę 130 000 subalansuotų Kreditų gaunate „Black Crown“ titulą. Įprastai, kad surinktumėte 130 000 Kreditų, komandoje turi būti apie 15 000 subalansuotų Klientų. Yra 3 vienkartinės premijos, kurias gali gauti „Black Crown“ nariai, kiekviena jų verta 8000 „Pay Point“ taškų. Jūs gausite 2 % „Volume Commission“ komisinių – iki 5000 „Pay Point“ taškų per savaitę, kiekvienam pajamų centrai („Income Center“). Laikas sukurti daugiau pajamų centrų („Income Center“), kad padidintumėte pajamas.



Komandos Partnerių „Team Partners“ titulai: Nuo „Ambassador“ iki 2 žvaigždžių „Global President“ ir aukštesnio

Partnerio titulas	PCV	Asmeninių Klientų taškai	MCV	Pasiektas aukštesnis titulas keliuose pajamų centruose (IC)	Pasiektas aukštesnis titulas viename pajamų centre (IC) su keliomis registracijomis
Ambassador	125	25	150 000 MCV + 3 eilutės su 10 000 MCV	IC 1 = 150 000 MCV IC 2 = 30 000 MCV	IC 1 = 150 000 MCV su 10 000 MCV 3-jose atskirose registracijos eilutėse
Royal Ambassador	125	25	200 000 MCV + 3 eilutės su 20 000 MCV	IC 1 = 200 000 MCV IC 2 = 60 000 MCV	IC 1 = 200 000 MCV su 20 000 MCV 3-jose atskirose registracijos eilutėse
Black Ambassador	125	25	250 000 MCV + 3 eilutės su 30 000 MCV	IC 1 = 250 000 MCV IC 2 = 90 000 MCV	IC 1 = 250 000 MCV su 30 000 MCV 3-jose atskirose registracijos eilutėse
President	125	25	300 000 MCV + 3 ir 4 eilutės su 40 000 MCV	IC 1 = 300 000 MCV IC 2 = 120 000 MCV IC 3 = 120 000 MCV	IC 1 = 300 000 MCV su 40 000 MCV 4-iose atskirose registracijos eilutėse
Elite President	125	25	500 000 MCV + 3 ir 4 eilutės su 80 000 MCV	IC 1 = 500 000 MCV IC 2 = 240 000 MCV IC 3 = 240 000 MCV	IC 1 = 500 000 MCV su 80 000 MCV 4-iose atskirose registracijos eilutėse
Global President	125	25	1 000 000 MCV + 3 ir 4 eilutės su 130 000 MCV	IC 1 = 1 000 000 MCV IC 2 = 390 000 MCV IC 3 = 390 000 MCV	IC 1 = 1 000 000 MCV su 130 000 MCV 4-iose atskirose registracijos eilutėse
1 žvaigždės „Global President“	125	25	2 000 000 MCV + 3, 4 ir 5 eilutės su 130 000 MCV	IC 1 = 2 000 000 MCV IC 2 = 390 000 MCV IC 3 = 390 000 MCV	IC 1 = 2 000 000 MCV su 130 000 MCV 5-iose atskirose registracijos eilutėse
2 žvaigždžių „Global President“ ir aukštesnio			Pridėję 1 000 000 subalansuotų MCV viename pajamų centre (IC) ir dar vieną pajamų centrą (IC) su 390 000 MCV arba dar viena registracijos eilutę su 130 000 MCV, gali gauti papildomą „Global President“ žvaigždę		

Mūsų komisinių skaičiavimo programa įvertina visas jūsų binarines ir registracijų kvalifikacijas, kad jums būtų suteiktas aukščiausias įmanomas įvertinimas. Tokiu būdu galite rinktis kuria kryptimi plėstis, kad pasiektumėte aukščiausią pageidaujama lygį.



* „Spillover“ įvyksta tuomet, kai „Upline“ jūsų binariniame medyje („Binary Tree“) užregistruoja Partnerį.



Ambassador

Kad pasiektumėte „Ambassador“ titulą, turite užregistruoti 25 Klientus („A-Team“) ir sukurti du pajamų centrus („Income Center“), kurių kiekvienas generuotų mažiausiai po 10 000 Kreditų, o bendra kalendorinio mėnesio subalansuotų Kreditų suma siektų 150 000 Kreditų (001). Taip pat šią kvalifikaciją galite pasiekti su 3 registracijomis po 10 000 Kreditų ir bendra per mėnesį surinkta 150 000 subalansuotų Kreditų suma (001). Įprastai, kad surinktumėte 150 000 Kreditų, komandoje turi būti apie 20 000 subalansuotų Klientų. Yra 3 vienkartinės premijos, kurias gali gauti „Ambassador“ nariai, kiekviena jų verta 10 000 „Pay Point“ taškų. Jūs gausite 2,25 % „Volume Commission“ komisinių – iki 8000 „Pay Point“ taškų per savaitę, kiekvienam pajamų centrui („Income Center“).

Royal Ambassador

Kad pasiektumėte „Royal Ambassador“ titulą, turite užregistruoti 25 Klientus („A-Team“) ir sukurti du pajamų centrus („Income Center“), kurių kiekvienas generuotų mažiausiai po 20 000 Kreditų, o bendra kalendorinio mėnesio subalansuotų Kreditų suma siektų 200 000 Kreditų (001). Taip pat šią kvalifikaciją galite pasiekti su 3 registracijomis po 20 000 Kreditų ir bendra per mėnesį surinkta 200 000 subalansuotų Kreditų suma (001). Įprastai, kad surinktumėte 200 000 Kreditų, komandoje turi būti apie 25 000 subalansuotų Klientų. Yra 3 vienkartinės premijos, kurias gali gauti „Royal Ambassador“ nariai, kiekviena jų verta 12 500 „Pay Point“ taškų. Jūs galite gauti 2,5 % „Volume Commission“ komisinių – iki 10 000 „Pay Point“ taškų per savaitę, kiekvienam pajamų centrui („Income Center“).

Black Ambassador

Kad pasiektumėte „Black Ambassador“ titulą, turite užregistruoti 25 Klientus („A-Team“) ir sukurti du pajamų centrus („Income Center“), kurių kiekvienas generuotų mažiausiai po 30 000 Kreditų, o bendra kalendorinio mėnesio subalansuotų Kreditų suma siektų 250 000 Kreditų (001). Taip pat šią kvalifikaciją galite pasiekti su 3 registracijomis po 30 000 Kreditų ir bendra per mėnesį surinkta 250 000 subalansuotų Kreditų suma (001). Įprastai, kad surinktumėte 250 000 Kreditų, komandoje turi būti apie 30 000 subalansuotų Klientų. Yra 3 vienkartinės premijos, kurias gali gauti „Black Ambassador“ nariai, kiekviena jų verta 15 000 „Pay Point“ taškų. Jūs galite gauti 2,75 % „Volume Commission“ komisinių – iki 12 000 „Pay Point“ taškų per savaitę, kiekvienam pajamų centrui („Income Center“).



President

Kad pasiektumėte „President“ titulą, turite užregistruoti 25 Klientus („A-Team“) ir sukurti du pajamų centrus („Income Center“), kurių kiekvienas generuotų mažiausiai po 40 000 Kreditų, o bendra kalendorinio mėnesio subalansuotų Kreditų suma siektų 300 000 kreditų (001). Taip pat šią kvalifikaciją galite pasiekti su 4 registracijomis po 40 000 Kreditų ir bendra per mėnesį surinkta 300 000 subalansuotų Kreditų suma (001). Įprastai, kad surinktumėte 300 000 Kreditų, komandoje turi būti apie 35 000 subalansuotų Klientų. Yra 3 vienkartinės premijos, kurias gali gauti „President“ nariai, kiekviena po 40 000 „Pay Point“ taškų. Jūs galite gauti 3 % „Volume Commission“ komisinių – iki 14 000 „Pay Point“ taškų per savaitę, kiekvienam pajamų centrui („Income Center“).

Elite President

Kad pasiektumėte „Elite President“ titulą, turite užregistruoti 25 Klientus („A-Team“) ir sukurti du pajamų centrus („Income Center“), kurių kiekvienas generuotų mažiausiai po 80 000 Kreditų, o bendra kalendorinio mėnesio subalansuotų Kreditų suma siektų 500 000 Kreditų (001). Taip pat šią kvalifikaciją galite pasiekti su 4 registracijomis po 80 000 Kreditų ir bendra per mėnesį surinkta 500 000 subalansuotų Kreditų suma (001). Jūs galite gauti 3,5 % „Volume Commission“ komisinių – iki 16 000 „Pay Point“ taškų per savaitę, kiekvienam pajamų centrui („Income Center“).

Global President

Kad pasiektumėte „Global President“ titulą, turite užregistruoti 25 Klientus („A-Team“) ir sukurti du pajamų centrus („Income Center“), kurių kiekvienas generuotų mažiausiai po 130 000 Kreditų, o bendra kalendorinio mėnesio subalansuotų Kreditų suma siektų 1 000 000 Kreditų (001). Taip pat šią kvalifikaciją galite pasiekti su 4 registracijomis po 130 000 Kreditų ir bendra per mėnesį surinkta 1 000 000 subalansuotų Kreditų suma (001). Jūs galite gauti 4 % „Volume Commission“ komisinių – iki 20 000 „Pay Point“ taškų per savaitę, kiekvienam pajamų centrui („Income Center“).

1 žvaigždės „Global President“

Kad pasiektumėte 1 žvaigždės „Global President“ titulą, turite užregistruoti 25 Klientus („A-Team“) ir sukurti tris pajamų centrus („Income Center“), kurių kiekvienas generuotų mažiausiai po 130 000 Kreditų, o bendra kalendorinio mėnesio subalansuotų Kreditų suma siektų 2 000 000 Kreditų (001). Taip pat šią kvalifikaciją galite pasiekti su 5 registracijomis po 130 000 Kreditų ir bendra per mėnesį surinkta 2 000 000 subalansuotų Kreditų suma (001). Jūs galite gauti 4 % „Volume Commission“ komisinių – iki 30 000 „Pay Point“ taškų per savaitę, kiekvienam pajamų centrui („Income Center“). Papildomai gausite 0,5 % „Infinity Bonus“ premiją nuo apyvartos, neskaitant „Team Commission“ komisinių ir „Volume Bonus“ premijų.

2 žvaigždžių „Global President“

Kad pasiektumėte 2 žvaigždžių „Global President“ titulą, turite užregistruoti 25 Klientus („A-Team“) ir sukurti 5 pajamų centrus („Income Center“), kurių kiekvienas generuotų mažiausiai po 130 000 Kreditų, o bendra kalendorinio mėnesio subalansuotų Kreditų suma siektų 3 000 000 Kreditų (001). Taip pat šią kvalifikaciją galite pasiekti su 6 registracijomis po 130 000 Kreditų ir bendra per mėnesį surinkta 3 000 000 subalansuotų Kreditų suma (001). Jūs galite gauti 4 % „Volume Commission“ komisinių – iki 40 000 „Pay Point“ taškų per savaitę, kiekvienam pajamų centrui („Income Center“). Papildomai gausite 0,5 % „Infinity Bonus“ premiją nuo apyvartos, neskaitant „Team Commission“ komisinių ir „Volume Bonus“ premijų.

Dabar galite toliau didinti titulo žvaigždžių skaičių ir kilti vis aukščiau! Už kiekvieną naują Pajamų centrą („Income Center“), kurio kiekviena komanda generuos arba kiekviena registracijos eilutė sudarys bent po 130 000 Kreditų ir bendra subalansuotos komandos („Income Center“ 001) apyvarta per mėnesį padidės 1 000 000 Kreditų, gausite papildomą žvaigždę. Su kiekviena žvaigžde jūsų per savaitę generuojami „Volume Commission“ komisiniai kiekvienam Pajamų centrui („Income Center“) padidėja 10 000 „Pay Point“ taškų.

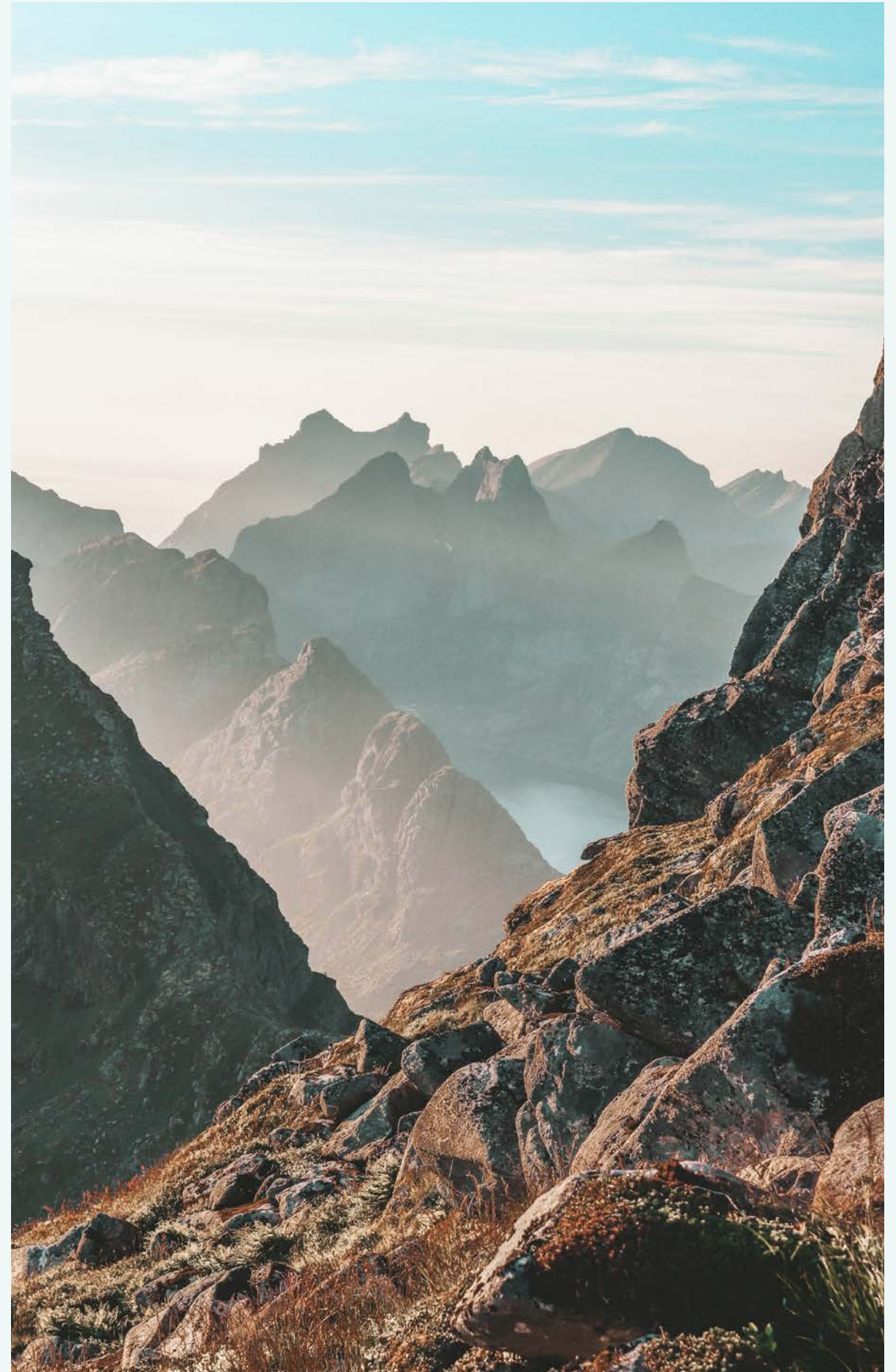


A large, light blue, stylized number '25' is positioned in the background of the slide. The number is composed of thick, rounded strokes. The '2' is on the left and the '5' is on the right. The background is a solid teal color.

**Skatinamosios
kelionės**

„Net ir tūkstančio mylių kelionė
prasideda nuo vieno žingsnio“

Lao Tzu



Director Trip

„Zinzino“ kas metus organizuoja mokomąją kelionę „Director Trip“.
Mes keliamės į prabangias ir išskirtines vietas, kur turite galimybę išgirsti geriausius pranešėjus, bei įkvėpiančioje aplinkoje mokytis iš geriausiųjų.



Kaip pasiekti „Director Trip“ lygį



Sekančios „Director Trip“ kelionės kryptis



Praėjusių „Director Trip“ kelionių vaizdo įrašai

Ambassador Trip

Kiekvienais metais „Zinzino“ dovanoja visiems aktyviems „Ambassadors“ nariams 5 žvaigždučių įspūdžius skirtinguose Europos regionuose. Mes jau lankėmės prabangiajame Monake, skriejome vandens motociklais Palmoje ir mėgavomės septynių patiekalų meniu Prancūzijos Rivjeros paplūdimyje.



Kaip pasiekti „Ambassador Trip“ lygį



Sekanti „Ambassador Trip“ kelionės kryptis



Praėjusių „Ambassador Trip“ kelionių vaizdo įrašai

**„Zinzino“
žodynėlis**

Aktyvinimo terminai: Kad būtų aktyvus sekantį mėnesį, Partneris kvalifikaciją turi pasiekti iki mėnesio galo. Terminas – paskutinė mėnesio diena, 24.00 val. Vidurio Europos laiku (CET).

Aktyvus Klientas: Aktyvus Klientas per paskutiniąsias 90 dienų pateikė užsakymą generuojantį bent 1,25 Kredito.

Aktyvus Partneris: Renka taškus ir gauna komisinius nuo visos komandos pasiekimų.

Automatiniai užsakymai „Auto order“: 1 produktas + „Test Kit“ rinkinys kas 4-ą užsakymą + prieiga prie „GoCore“ programėlės = 10 Kreditų.

Back Office Entrance (pardavimų atstovas): Tai nemokama, be to galite uždirbti mažmeninės prekybos ir „Cash Bonus“ premiją.

Binarinė eilutė / binarinis medis: Visi jūsų asmeniškai registruoti Partneriai ir neribojamos jų Klientų kartos, taip pat ir visi Partneriai, kuriuos žemiau jūsų binariniame medyje pridėjo „Upline“, ir neribojamos jų kartos.

Kreditai

Kreditai Nepriklausomai nuo valstybės ar valiutos, visos „Zinzino“ prekės turi standartizuotą Kreditų vertę. „Zinzino“ naudoja Kreditus, kaip vidinę valiutą, kad galėtų nustatyti ar pasiekti Z4F kvalifikacija bei apskaičiuoti premijas ir komisinius pagal Komisinių Planą.

Subalansuoti Kreditai (2:1) Jūsų galutinių Kreditų suma priklauso nuo jūsų kairės ir dešinės komandų balanso. Kreditų balansas pradedamas skaičiuoti nuo santykio 50/50. Tačiau jūsų galutinių Kreditų sumą gali sudaryti iki 2 didesnės komandos sugeneruotų Kreditų dalių santykyje su 1 mažesnės komandos sugeneruota Kredito dalimi.

Banking Credits: Kreditai, kurių negalima panaudoti į „Pay Point“, išsaugomi Kreditų banke, jei Partneris išlieka aktyvus. Banke laikomus kreditus galima naudoti savaitiniuose ir mėnesiniuose komisinių cikluose. Išmokų skaičiavimuose Kreditai naudojami dalimis, santykiu 2:1, t. y. iš didžiosios komandos galite gauti iki 2/3 visų kvalifikacinių Kreditų. Kai gaunate maksimalią leistiną komisinių išmoką (pvz. „Team Commission“ negali viršyti 1500 „Pay Point“ taškų), tik didžiausia komanda išsaugo Kreditus banke. „Zinzino“ kaupia iki vieno milijono savaitinių ir mėnesinių Kreditų.

	Kairės komandos Kreditai	Dešinės komandos Kreditai	Subalansuoti Kreditai	Kairės komandos kreditai banke	Dešinės komandos kreditai banke
1-as pavyzdys	450	450	900	0	0
2-as pavyzdys	600	300	900	0	0
3-ias pavyzdys	900	300	900	300	0
4-as pavyzdys	300	900	900	0	300

Kreditų rinkimo greitintuvai

„Zinzino“ turi tris Kreditų rinkimo greitintuvus:

Registracijos Kreditų premija „Enrollment Credits Bonus“ (ECB) Už bet kokią naują registraciją gauti Kreditai („Premier“ Klientai ir Partneriai) dauginami iš 2 ir taikomi savaitiniams (WCV) ir mėnesiniams (MCV) komisinių ciklams.

ECBx: Už bet kokią naują registraciją gauti Kreditai („Premier“ Klientai ir Partneriai) dauginami iš jūsų mėnesinių komisinių (MCV) koeficiento. Pavyzdžiui, standartinės ECBx kampanijos atveju Kreditai dauginami iš 3.

Pasikartojančio Kredito premija „Recurring Credits Bonus“ (RCB): Už bet kokią naują ECB neatitinkantį užsakymą gauti Kreditai („Premier“ Klientai ir Partneriai) dauginami iš 2 ir taikomi savaitiniams (WCV) ir mėnesiniams (MCV) komisinių ciklams.

Pažvelkite į šią lentelę ir pamatysite paprastą pavyzdį, kaip tai veikia užsakymo Kreditus.

	Kreditai	ECB	ECBx	RCB
Partnerio rinkinys	150	300	450	-
Kliento rinkinys	14	28	42	-
Z4F automatinis užsakymas	10	-	-	20
Kliento prenumerata	4	-	-	8

Klientai

Klientas: Klientas išlieka aktyvus 90 dienų nuo paskutiniojo bent 1,25 Kredito užsakymo.

Kliento karjeros Titulas: Titulas suteikiamas sukūrus asmeninę tam tikro dydžio Klientų bazę.

Klientų Taškai: Kiekvienas aktyvus Klientas sugeneruoja mažiausiai vieną Kliento tašką. Jei aktyvus Klientas įsigyja daugiau nei vieną prekę (1,25 kr.), kiekvieno papildomo produkto užsakymas generuos po dar vieną Kliento tašką. Pasikartojęs to paties produkto užsakymas sugeneruos tik vieną Kliento tašką. Klientų taškai generuojami užsisakius „Premier“ prenumeratas bei įsigijus „Premier“ ar mažmenines prekes ir iš anksto apmokamus rinkinius.

„Cash Bonus“: „Premier Cash Bonus“ gaunate, kai naujas arba esamas Klientas užsako „Premier“ Kliento rinkinį. „Retail Cash Bonus“ gaunate, kai Mažmeninis Klientas užsako bet kokius pavienius produktus, kuriems taikomi Kreditai. Visi Partneriai gauna nuo 10 % iki 30 % „Cash Bonus“ premiją.

Asmeniniai Klientai: Asmeniniai Klientai yra visi jūsų užregistruoti Klientai (pirmosios kartos) ir jų rekomenduoti Klientai (antroji, trečioji irsekančios kartos, neribojamos).

„Premier“ Klientas: Klientas užsakęs „Premier“ rinkinį yra „Premier“ Klientas. „Premier“ klientai už prekes moka specialią „Premier“ kainą, naudojami „Customer Rewards Program“ - Klientų Apdovanojimo programa ir „Zinzino4Free“.

Asmeninių Klientų taškai (PCP): Kiekvienas aktyvus ir asmeniškai užsiregistravęs Klientas sugeneruoja mažiausiai vieną Kliento tašką. Jei aktyvus asmeninis Klientas įsigyja daugiau nei vieną prekę (1,25 kr.), kiekvieno papildomo produkto užsakymas generuos po dar vieną Kliento tašką. Sekantį mėnesį pasikartojęs to paties produkto užsakymas sugeneruos tik vieną Kliento tašką.

Mažmeninis Klientas: Registruotas Klientas, kuris nėra užsakęs „Premier“ rinkinio, yra Mažmeninis Klientas ir perka „Zinzino“ prekes mažmeninėmis kainomis.

Mėnesinė Kliento premija „Monthly Customer Bonus“ (MCB): Ši premija leidžia uždirbti svarbiausius pasikartojančius komisinius už Klientus. „Team Commision“ mokami už kiekvieną užsakymą, o MCB mokami dalimis. Premija pradeda mokėti pasiekus „A Team“.

Komandos Klientų skaičius („Team Customer Number“): Bendras jūsų komandos Klientų skaičius yra jūsų Asmeninių Klientų Taškų (PCP), Komandos Klientų Taškų (TCP) ir Partnerių Taškų suma.

Komisiniai :Visi „Zinzino“ išmokami komisiniai nurodomi be mokesčių, kad visiems būtų pateikiamos tos pačios sumos. Priklausomai nuo jūsų šalyje galiojančių PVM ir kitų mokesčių įstatymų įvairūs mokesčiai šią sumą gali pakoreguoti. „Zinzino“ Partneriai privalo tinkamai registruoti savo veiklą, kad ji atitiktų „Zinzino“ ir jų šalyje galiojančius reikalavimus. Komisinių sąskaitos PDF formatu pateikiamos kiekvieno Partnerio asmeninėje „Back Office“ paskyroje.

Išmokų savaitė: Išmokų savaitė prasideda ketvirtadienį, 00.00 val. Vidurio Europos laiku (CET), ir baigiasi sekantį trečiadienį, 24.00 val. Vidurio Europos laiku (CET). Savaitės komisiniai apima visus jos metu apmokėtus užsakymus.

Komisinių mėnuo: Komisinių mėnuo prasideda paskutinę praėjusio mėnesio dieną, 00.00 val. Vidurio Europos laiku (CET), ir baigiasi paskutinę einamojo mėnesio dieną, 24.00 val. Vidurio Europos laiku (CET). Mėnesio komisiniai apima visus jo metu apmokėtus užsakymus. Kiekvieno Partnerio „Back Office“ paskyroje naujai pasiektus titulus „Zinzino“ paskelbia iki einamojo mėnesio 10 dienos. Pirmą mėnesio savaitę išmokėtus komisinius sudaro einamosios savaitės ir praėjusio mėnesio komisiniai.

„Crossline“: Fizinis arba juridinis asmuo kurio nėra jūsų binariniame ar registracijų medyje.

Kliento pirkinio premija „Customer Acquisition Bonus“ (CAB) Gaukite CAB už naujų Klientų įsigytus „Premier“ ir Partneriams skirtų prekių rinkinius. Aktyvūs Partneriai gali gauti Small, Medium, Large, XL, XXL, 3XL, 4XL ir 5XL CAB premijas. Kiekvieną komisinių savaitės ciklą CAB galima gauti tik iš vieno pajamų centro („Income Center“).

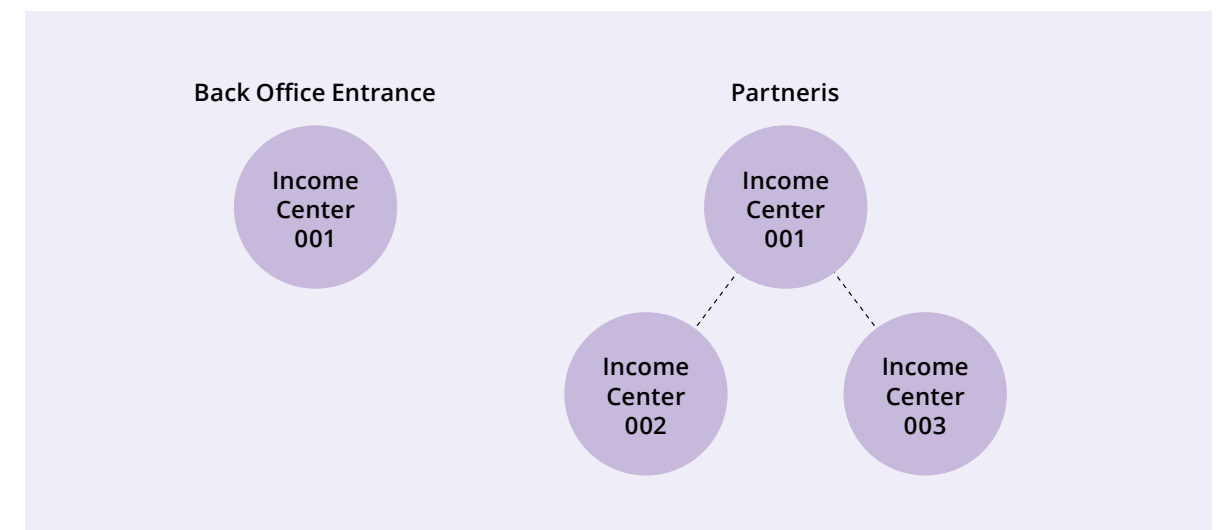
Dienos komisinių ciklas: Tai kiekvieną dieną skaičiuojami komisiniai. „Cash Bonus“ premija, ECB ir RCB. Kiekviena diena baigiasi 24 val. Vidurio Europos laiku (CET)

„Downline“: Fizinis arba juridinis asmuo kuris yra žemiau jūsų binariniame ar registracijų medyje.

Registracijų eilutė / medis: Visi jūsų asmeniškai registruoti Partneriai (pirmoji Karta) ir visi jų rekomenduoti Partneriai (antroji, trečioji ir sekančios kartos, neribojamai).

Lengvatinis laikotarpis: Naujiems Partneriams suteikiamas pirmojo ir papildomai 4-ių mėnesių lengvatinis laikotarpis, kad jo metu Partneriai galėtų daug išmokti, užsidirbti ir pasiekti balansą. Iki jums bus taikomos visos taisyklės, jūs turite generuoti tik 10 Kreditų už jūsų automatinius „Auto Order“ ar jūsų Klientų užsakymus.

Pajamų centras („Income Center“): Vieta jūsų organizacijoje vadinama Pajamų centru arba „Income Center“ (IC). „Back Office Entrance“ suteikia 1 IC. Įsigijusiems Partnerio rinkinį (10 Kr.) suteikiami 2 papildomi IC. Žr. paveikslėlį



Pasiekę „Diamond“ titulą jūs savo komandoje galėsite sukurti papildomų IC. Pasiekę „President“ titulą jūs virš 001 IC galėsite sukurti papildomą IC. Kiekvienas papildomas IC yra naujas įsigytas „Basic Partner Kit“ rinkinys.

Mėnesinis Komisinių Ciklas Tai kiekvieną mėnesį skaičiuojami komisiniai ir apdovanojimai. Vienkartinės Titulo, „zPhone“, „zCar“, ZF4 ir „zRewards“ premijos.

Mėnesinių Kreditų Suma „Monthly Credits Volume“ (MCV): Tai Kreditai skaičiuojami mėnesiniais Komisinių Ciklais ir taikomi Titulams pasiekti.

Mėnesinis Titulo suteikimas „Monthly Title Recognition“: Kiekvieną mėnesį Partneriai siekia Titulo, kad sekantį mėnesį gautų atitinkamo dydžio komisinius. Pasiektas Titulas apsprendžia kokio dydžio bus premijos ir komisiniai. Partneriai aukštesnio lygio Titulą gali pasiekti bet kurią einamojo mėnesio dieną.

Vienkartinės premijos „One Time Bonuses“ (OTB) Gaunamos vieną kartą, tačiau išmokamos dalimis.

Partnerio Sutartis: Kad liktumėte registruotu „Zinzino“ Partneriu, turite pateikti bent 1,25 Kredito vertės užsakymą arba per 12 mėnesių sugeneruoti 1,25 Kredito vertės pirmos kartos Kliento tašką. Jeigu to nepadarysite, jūsų pozicija sistemoje bus užšaldyta, o po 24 mėnesių Jūsų Partnerio ID nebegalios.

Be to, Partnerio Sutarties ir Rinkodaros bei Etikos Taisyklės toliau reguliuos jūsų santykius su „Zinzino“.

Kad išlaikytumėte įgytą pripažinimą („Recognition“), turite įvykdyti reikalavimus bent vieną kartą per 12 mėnesių.

Savo „Back Office“ paskyroje rasite Nepriklausomiems „Zinzino“ Partneriams skirtą informaciją. Rekomenduojame reguliariai bendrauti su rėmėju („Sponsor“), kad laiku gautumėte svarbiausią informaciją.

„Zinzino“ pasilieka teisę nemokėti komisinių ar premijų, jei jie buvo gauti kvalifikaciją pasiekus neetišku ar apgaulingu būdu. Visus įtariamus sukčiavimo atvejus tiria „Zinzino“ reikalavimų laikymosi skyrius.

Partnerio Taškai („Partner Points“): Kiekvieno Partnerio per paskutiniąsias 90 dienų pateiktas bent 1,25 Kredito vertės užsakymas generuoja 1 Partnerio Tašką. Partnerio Taškai pridedami prie jūsų bendrų Kliento taškų.

„Pay Point“ taškai (PP): Kreditai naudojami apskaičiuoti Komisinių Plano „Pay Point“ taškus. Mūsų tikslas: 1 „Pay Point“ taškas = 1 €. Įmonė pasilieka teisę koreguoti „Pay Point“ vertę, jei įmonėje ar konkrečioje Partnerių grupėje yra komisinių permoka. „Pay Point“ taškai konvertuojami į vietinę valiutą taikant mėnesinį arba fiksuotą valiutos kursą.



„Pay Point“ taškų konvertavimo kuras

Asmeninių Kreditų Kiekis „Personal Credit Volume“ (PCV): Kreditai sugeneruoti už jūsų asmeninius ir jūsų Klientų užsakymus.

Rėmėjas („Sponsor“) / Registruotojas („Enroller“): Partneris, kuris supažindina naują Partnerį arba Klientą su „Zinzino“.

Titulas „Fast Start“: Q-Team, X-Team.

Titulas OTB: Pro-Team, Top-Team.

„Upline“: Fizinis arba juridinis asmuo kuris yra aukščiau jūsų binariniame ar registracijų medyje.

Laukiamasis („Waiting Room“): Jame matomi visi jūsų registruoti Partneriai, kurie nėra įtraukti į binarinį medį. Jūs galite kiekvienam Partneriui parinkti atitinkamą vietą jūsų organizacijos struktūroje. Jei vietos nepasirinksite likus 4 val. iki bet kurio laikotarpio termino (savaitės ar mėnesio), sistema automatiškai parinks Partnerio vietą, kurią paskyros nustatymuose pasirinkote kaip numatytąją binarinę vietą. Laukiamajame („Waiting Room“) esantys Partneriai įtraukiami iš eilės, pagal jų registracijos datą. Tai reiškia, kad seniausiai registruotas Partneris yra pirmas eilėje. Visi laukiamajame („Waiting Room“) esantys Partneriai bus įtraukti laiku, pagal atitinkamus savaitės ir mėnesio terminus. Laukiamasis („Waiting Room“) bus uždarytas paskutines 4 val. iki savaitės ar mėnesio termino, o per šį laikotarpį užregistruoti Partneriai bus automatiškai įtraukti pagal Rėmėjo („Sponsor“) pasirinktus binarinius nustatymus. Jei norite tai pakeisti, prisijunkite prie „Back Office“ paskyros nustatymų.

Virtualioji sąskaita („Web Account“): Pavedimams iš jūsų virtualiosios sąskaitos į banko sąskaitą taikomas mokestis (nustato bankas).

Gali būti taikoma minimali pavedimo suma. Nuo užšaldytų Partnerių paskyros kiekvieną mėnesį nurašomas administracinis 10 „Pay Point“ taškų mokestis, konvertuojamas į vietos valiutą.

Į jūsų virtualiąją sąskaitą išmokami komisiniai konvertuojami iš EUR į vietos valiutą (išskyrus Islandiją, Bulgariją, Kroatiją, Čekiją, Vengriją ir Rumuniją), taikant Europos Centrinio Banko / „Riksbanken“ (Švedijos Centrinis Bankas) kas savaitę skelbiamus valiutų kursus.

Savaitės komisinių ciklas („Weekly commission cycle“): Tai kiekvieną savaitę skaičiuojami komisiniai. „Team Commission“, CAB, „Volume Commission“ ir „Mentor Matching Bonus“.

Savaitės Kreditų suma „Weekly Credit Volume (WCV): Tai Kreditai skaičiuojami savaitiniais komisinių ciklais.

Partnerių apdovanojimų už Klientų aptarnavimą programa: X-Team ir aukštesnių Titulo, gali gauti kas mėnesinius „zRewards“. Jie bus įtraukti į jūsų sąskaitą pagal vietinę valiutą. „zRewards“ gali būti naudojami perkant „Zinzino“ asortimento produktus, tačiau taikomi tik pavienių prekių užsakymams. Už užsakymus, apmokėtus „zRewards“, kreditai nesuteikiami. Partnerio statuso Užšaldymo atveju „zRewards“ sąskaita bus panaikinta. „zRewards“ yra prilyginama vienam Pay Point.

„Zinzino4Free“ (Z4F): Klientas arba Partneris rekomendavęs keturis (arba daugiau) Klientus, kurie užsako tokį patį (arba didesnį) prekių kiekį, sekančio mėnesio užsakymą gali gauti nemokamai. Jie sumoka tik už prekių siuntimą. Tai naudinga mūsų Partneriams ir Klientams, kadangi smagu susiburti ir visiems kartu ieškoti naujų Klientų.



Energingai ir su aistra įsitraukite į tokią veiklą, kurią norėtumėte dalintis su kitais Klientais. Tai paveiks jūsų rezultatus.

EXECUTIVE

Daugiau informacijos apie Komisinių Planą rasite šiuose šaltiniuose:



Planas „Fast Start“



Executive Run



Komisinių Plano mokymų kursas

ZINZINO

Inspire Change in Life